

MERCADO INMOBILIARIO LOGÍSTICO EN BARCELONA, MADRID Y VALENCIA



- Taller de trabajo es una metodología de trabajo en la que se integran la teoría y la práctica.
- Se caracteriza por la investigación, el aprendizaje por descubrimiento y el trabajo en equipo que, en su aspecto externo, se distingue por el acopio (en forma sistematizada) de material especializado acorde con el tema tratado teniendo como fin la elaboración de un producto tangible.
- Un taller es también una sesión de entrenamiento. Se enfatiza en la solución de problemas, capacitación, y requiere la participación de los asistentes.

28 de noviembre de 2019

[Polígonos industriales, parques empresariales y logísticos.](#)

El mercado de inversión cerró los nueve primeros meses del año con una inversión de 1.300 millones de euros.

Barcelona. El mercado logístico en Cataluña se ha mantenido muy dinámico en los meses de verano, alcanzando una contratación de **132.515 m²** en el tercer trimestre del año. Esta cifra ha sido muy superior a la registrada en el mismo periodo del año pasado, concretamente un **31%** respecto al 3T 2018.

Madrid. Después de cerrar el primer semestre con una cifra de contratación un poco preocupante, el tercer trimestre del año ha supuesto un punto de inflexión, alcanzando una contratación de **271.526 m²**.

Valencia. La contratación de espacios logísticos en el mercado de Valencia ha alcanzado los **49.205 m²** en el tercer trimestre de 2019, distribuidos en 6 contratos. La cifra de contratación acumulada hasta el **30 de septiembre alcanza 233.353 m²**.

Estudio elaborado por BNP Paribas Real Estate. Entre los principales retos que deben abordar los ecommerce están la adaptación de sus infraestructuras y la llegada a la última milla, donde más dificultades se suelen encontrar. El mercado de inversión cerró los nueve primeros meses del año con una inversión de 1.300 millones de euros. En Madrid, sin embargo, se contrató una superficie menor que en el mismo período del año anterior, un total de 432.866 metros cuadrados. La previsión para el cierre de 2019 es que ascienda hasta 600.000 metros



cuadrados, con una tasa de disponibilidad del 5,8%. En Barcelona, el mercado logístico sumó 469.923 metros cuadrados, una caída del 3,4%. La tasa de disponibilidad hasta septiembre se situó en el 3% sobre un parque de, aproximadamente, 6,5 millones de metros cuadrados. En Madrid y Barcelona la contratación ha caído, aunque las previsiones sobre la ciudad catalana son más optimistas

“Hay muchos retailers que todavía no se han adaptado a la nueva realidad y nosotros creemos que van a necesitar muchos nuevos metros cuadrados para actividades logísticas”, ha asegurado Gabriel Córdoba, responsable de grandes cuentas industrial y logística de BNP Paribas Real Estate. Estos cambios se están acelerando debido “al ecommerce y al reto de llegar al cliente en la llamada última milla”, indica el informe. Asimismo, se destaca que no hay “una única solución”, sino que cada retailer lo afronta con diferentes estrategias, ya que “es importante llegar a los consumidores, pero también a una red comercial y, además, adaptarse a la tipología de cada ciudad”, se indica.

MADRID

Segundo trimestre más dinámico del año en el mercado logístico en Madrid

El mercado logístico en Madrid ha alcanzado una contratación de 271.526m² en el tercer trimestre del año, según BNP.

La operación más destacada ha sido la firma de 98.757m² por parte de Carrefour en Azuqueca de Henares. La demanda registrada en los primeros nueve meses del ejercicio suma 432.876m², lo que supone un retroceso del 32% respecto al año pasado.

Esta caída se debe principalmente al descenso de las demandas de grandes superficies. En 2017 y 2018 se firmaron siete y nueve operaciones con superficies superiores a 30.000 m², mientras que en lo que llevamos de 2019 únicamente se ha firmado una operación de este tamaño.

En total se han realizado 15 operaciones durante el pasado tercer trimestre, muy por encima de las 13 y 9 operaciones firmadas en los trimestres anteriores. El tamaño medio de las demandas del tercer trimestre ha sido de 18.102m², por encima de los trimestres anteriores. Los precios de rentas medias y Prime del mercado logístico se mantiene.

Los niveles de renta no han sufrido grandes variaciones en los últimos meses y muestra una tendencia estable. Los niveles de rentas medias y Prime se mantiene en un 4,4€/m²/mes de media y 6,2€/m²/mes en el caso de zonas Prime. La actividad promotora continúa su curso, según el informe de BNP Paribas Real Estate.



Se espera que se incorporen más de 700.0000 m² en los siguientes 18 meses. El parque logístico de Madrid mantiene una tasa de ocupación cercana al 95%. El mercado de inversión ha igualado el récord histórico de 2018, con 1.300 millones de euros transaccionados hasta la fecha. La rentabilidad Prime se mantiene en el 5,15%, con previsiones de que a cierre de año se aproximen al 5%. Según el informe, el volumen de inversión de 2019 se situará por encima de los 1.600 millones de euros.



At a glance - T3 2019

MERCADO LOGÍSTICO BARCELONA

MENOS DEMANDAS DE GRANDES SUPERFICIES, POR ENCIMA DE 20.000 M²

Durante le tercer trimestre del año la economía española ha continuado expandiéndose, aunque de forma más débil. El crecimiento del PIB respecto al trimestre anterior se sitúa en el entorno del 0,5%, confirmándose la ligera desaceleración observada en los últimos seis meses, fomentados por un entorno condicionado por varios riesgos significativos. Mientras la demanda doméstica se mantiene en tasas de crecimiento moderadas, la demanda externa se ha incrementado a pesar de la incertidumbre derivada del entorno internacional.

En Cataluña está previsto que el PIB crezca un 2,2% en 2019 y un 2,0% en 2020, además la tasa de desempleo se reducirá hasta niveles inferiores al 10% en 2020, con la creación de 126.000 nuevos puestos de trabajo.

El mercado logístico en Cataluña se ha mantenido muy dinámico en los meses de verano, **alcanzando una contratación de 132.515 m² en el tercer trimestre del año**. Esta cifra ha sido muy superior a la registrada en el mismo periodo del año pasado, concretamente un 31% respecto al 3T 2018. En términos agregados, la demanda registrada a fecha 1 de octubre suma 469.923 m², lo que supone un mínimo retroceso (-3,4%) respecto a 2018. El hecho de que las opciones para los usuarios sean reducidas, junto al descenso en el tamaño de las demandas ha provocado este ligero retroceso. A pesar de esto, la contratación de superficie logística lleva superando la barrera de los 100.000 m² dos años consecutivos, lo que pone de manifiesto la buena salud del mercado.

En total, se han realizado 15 operaciones en el tercer trimestre del año, lo que supone un total de 47 operaciones en los nueve primeros meses del año, en línea con la cifra del año 2018 (T1-T3), periodo en el que formalizaron 49 contratos (récord de la serie histórica).

El tamaño medio de las demandas del tercer trimestre del año ha sido 8.834 m², siendo la operación más destacada por volumen la firma de 19.918 m² en Parets del Vallés. Otra operación destacada por volumen ha sido el alquiler de una plataforma logística de 19.109 m² en el polígono de Can Roca, en el municipio de Martorelles.

Al igual que sucedió en el trimestre anterior, el arco regional ha sido el que más superficie ha absorbido en el tercer trimestre, concentrando el 58% de la contratación, como consecuencia de que las operaciones de mayor volumen se han registrado en esta zona. En el arco nacional, el más alejado de

Barcelona se han realizado cuatro operaciones, donde destaca el municipios de Vilarodona y la Bisbal del Penedés. En la zona más próxima al centro de la ciudad, (arco local) aunque el interés de los usuarios sea muy elevado, la actividad registrada ha sido baja, como consecuencia de la escasez de superficie y suelo disponible.

La cifra de contratación del trimestre continúa presionando la **tasa de disponibilidad**, hasta situarse en 3% sobre un parque total que se aproxima a los seis millones y medio de metros cuadrados. La disponibilidad existente se reparte entre el arco nacional, que aglutina el 64% de los espacios vacantes y el arco regional, donde se concentra el 34%. En el arco local la disponibilidad existente es prácticamente nula.

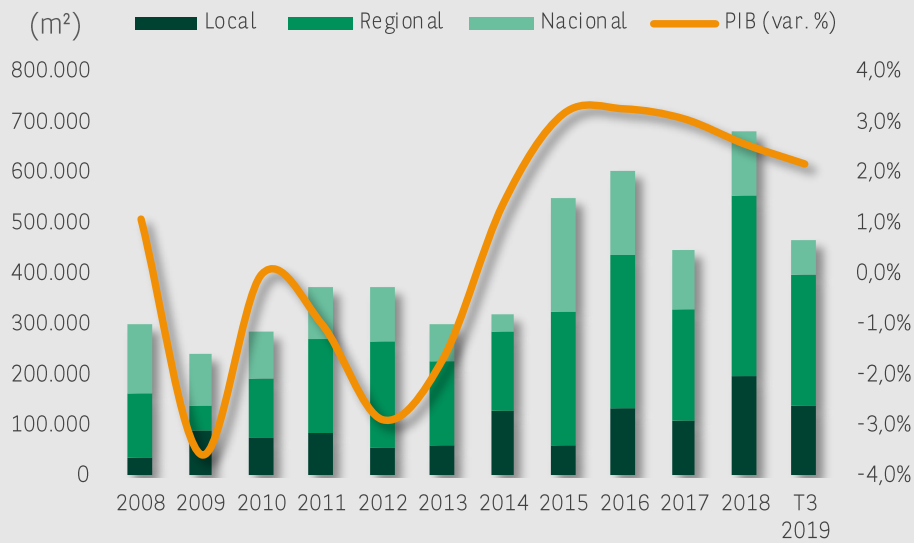
Tanto los niveles de **rentas medias y Prime** se mantiene en niveles del trimestre anterior, situándose en 4,85 €/m²/mes la media y en 6,80 €/m²/mes la Prime. La operación con la renta más elevada del trimestre se ha registrado en una plataforma logística en la Zona de Mas Blau, en el Prat de Llobregat, con unos niveles de 6,20 €/m²/mes. En las zonas más alejadas de la ciudad, donde los espacios vacantes son más elevados, se observa cómo las rentas se mantienen pero los incentivos son más abundantes.

La **actividad promotora continúa su curso**, actualmente hay 313.783 m² en construcción que se incorporarán al mercado en los siguientes dos años, además hay 426.627 m² de proyectos que no van a empezar su construcción hasta que no tengan un cliente comprometido.

A falta de un trimestre para cerrar el año, el **mercado de inversión** ha igualado el récord histórico del 2018, con 1.300 millones de euros transaccionados hasta la fecha. La operación más destacada del año ha sido la adquisición de Prologis del portfolio de activos de Colonial ubicados en Madrid, Guadalajara y Cataluña por un volumen aproximado de 425 millones de euros. Destaca también la venta del portfolio europeo de Amazon, con un activo ubicado en el Prat, Barcelona.

Las rentabilidad Prime se mantienen en el 5,15% con previsiones de que a cierre de año se aproximen al 5,00%. Teniendo en cuenta el volumen de inversión registrado hasta la fecha y las operaciones en curso que están previstas que se cierren en los próximos meses, el volumen de inversión de 2019 se situará por encima de los 1.600 millones de euros

EVOLUCIÓN DE CONTRATACIÓN LOGÍSTICA

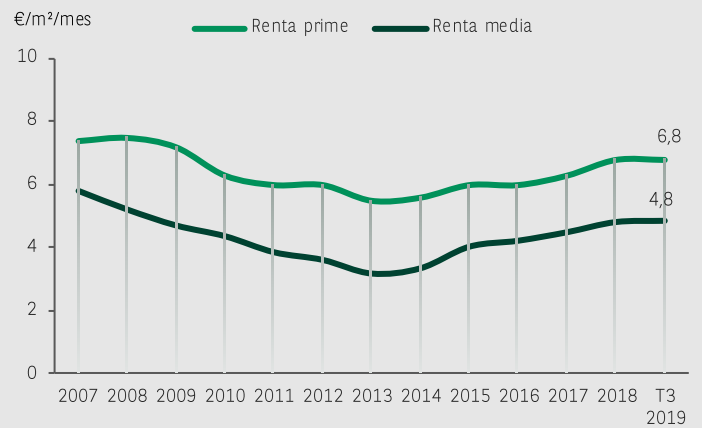


Contratación
T3 2019
132.515 m²
+ 31% vs T3 2018

MAPA LOGÍSTICO DE CATALUÑA

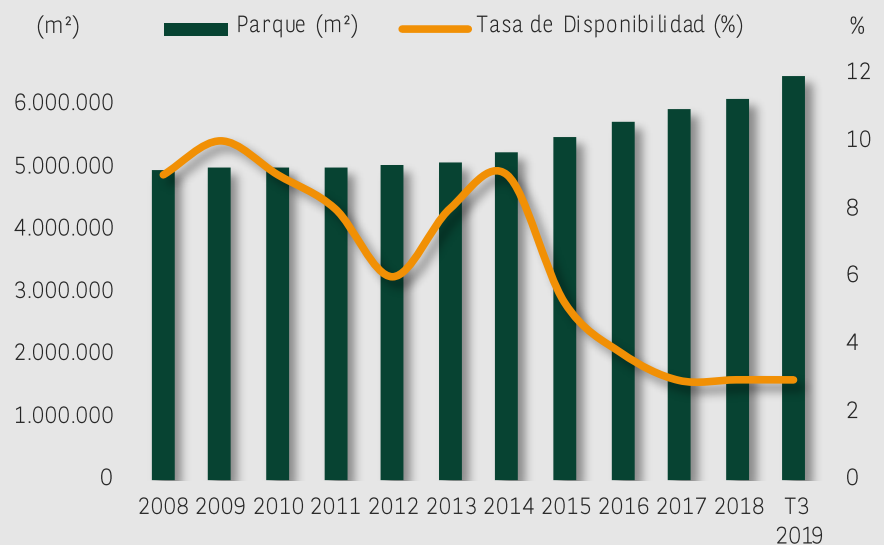


EVOLUCIÓN DE LAS RENTAS

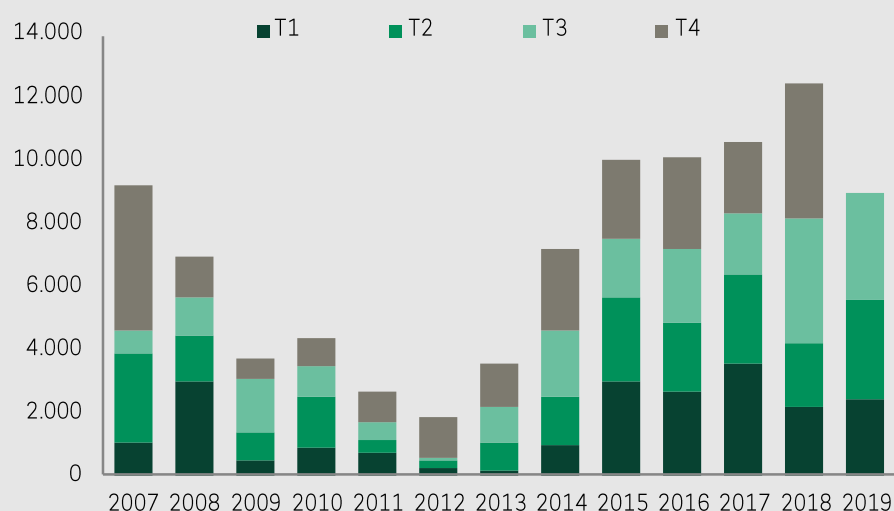


EVOLUCIÓN DE STOCK Y TASA DE DISPONIBILIDAD

Tasa de
disponibilidad
3,0%



VOLUMEN DE INVERSIÓN EN ESPAÑA



**Inversión total en
inmobiliario en España**

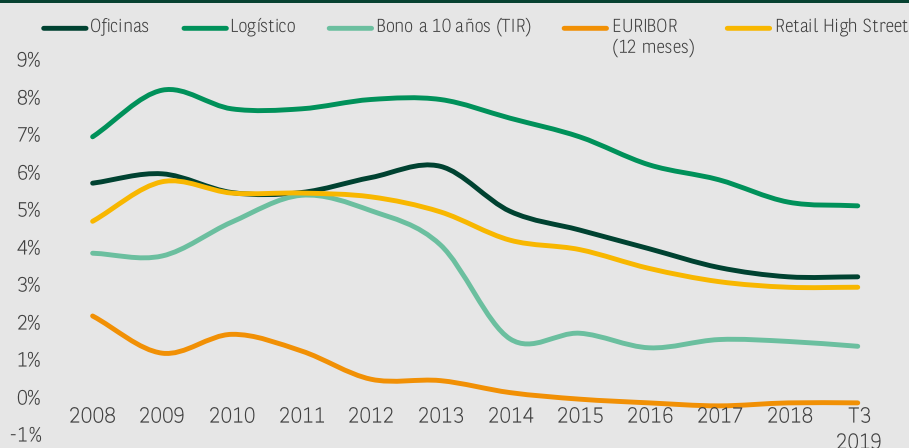
T1-T3 2019 – 9.000 M€

↓

Inversión Logística

**T1-T3 2019 -
1.300 M€**

EVOLUCIÓN DE LAS RENTABILIDADES PRIME



YIELD PRIME

Logístico 5,15%

Oficinas 3,25%

High Street 3,00%

PRINCIPALES OPERACIONES DEL T3 2019

Trimestre	Zona	Corona / Arco	Población	Tipo	Superficie
T3	Polígono autopista	2 - Regional	Parets del Vallés	Alquiler	19.918 m²
T3	Polígono Can Roca	2 - Regional	Martorelles	Alquiler	19.109 m²
T3	Polígono Les Arenelles	3 - Nacional	Vilarodona	Alquiler	17.000 m²
T3	Polígono Les Planes	3 - Nacional	La Bisbal del Penedés	Alquiler	16.139 m²
T3	Polígono ZIN Vallès	2 - Regional	Santa Perpétua	Alquiler	10.091 m²

6 BUSINESS LINES in Europe

A 360° vision

CONTACTOS



Jean Bernard Gaudin

Director Nacional Industrial y Logística

Tel. : +34 914 549 900

jean-bernard.gaudin@realestate.bnpparibas



Francesc Pretel

Director Cataluña Industrial y Logística

Tel. : +34 933 012 010

francesc.pretel@realestate.bnpparibas



David Alonso Fadrique

Director de Research

Tel. : +34 914 549 900

david.alonso-fadrique@realestate.bnpparibas



Daniela Capote

Analista de Research

Tel.: +34 914 549 900

daniela.capote@bnpparibas.com



PROPERTY DEVELOPMENT | TRANSACTION | CONSULTING | VALUATION | PROPERTY MANAGEMENT | INVESTMENT MANAGEMENT



**BNP PARIBAS
REAL ESTATE**

Real Estate
for a changing
world



At a glance - T3 2019

MERCADO LOGÍSTICO MADRID

SEGUNDO TRIMESTRE MÁS DINÁMICO DE LA SERIE HISTÓRICA

Durante el tercer trimestre del año la economía española ha continuado expandiéndose, aunque de forma más débil. El crecimiento del PIB respecto al trimestre anterior se sitúa en el 0,5% aproximadamente, confirmándose la ligera desaceleración observada en los últimos seis meses, fomentados por un entorno condicionado por varios riesgos significativos. Mientras la demanda doméstica se mantiene en tasas de crecimiento moderadas, la demanda externa se ha incrementado a pesar de la incertidumbre derivada del entorno internacional. Dentro del mercado logístico, se debe tener en cuenta el frenazo del sector del automóvil, hecho que ha derivado en una menor actividad tanto de importaciones como exportaciones.

Después de cerrar el primer semestre con una cifra de contratación un poco preocupante, el **tercer trimestre del año ha supuesto un punto de inflexión**, alcanzando una contratación de **271.526 m²**. Este trimestre se posiciona como el más dinámico de la serie histórica a excepción del cuarto trimestre del año pasado, periodo en el que se contrataron 301.498 m² de espacios logísticos. La operación más destacada ha sido la firma de 98.757 m² por parte de Carrefour en Azuqueca de Henares, representando el 36% del total de la demanda.

En **términos agregados la contratación alcanza 432.876 m²** hasta el 1 de octubre, lo que supone un descenso del 32% respecto al mismo periodo del año anterior. Este descenso se debe principalmente al descenso de las demandas de grandes superficies. En 2017 y 2018 se firmaron siete y nueve operaciones con superficies superiores a 30.000 m², mientras que en lo que llevamos de 2019 únicamente se ha firmado una operación de este tamaño. De cara al final del año está previsto que la demanda se sitúe en el entorno de 600.000 m², sólo superado por los años 2018 y 2017.

Analizando el número de operaciones, el tercer trimestre ha sido el más dinámico del ejercicio, habiéndose firmado 15 nuevos contratos, muy por encima de los 13 y 9 firmados en los trimestres anteriores y en línea con el año pasado.

El eje A-2 o **Corredor de Henares** ha sido la **zona más demandada** del trimestre, concentrando el 64% de demanda, con 174.423 m² registrados en 8 operaciones. Dentro del eje A-2, ha destacado el **arco nacional**, con 153.639 m² contratados, distribuidos en 5 operaciones. Mercados como Azuqueca de Henares, Cabanillas del Campo, Fontanar o Yunquera de Henares se han mostrado muy dinámicos durante el tercer trimestre del año.

En la **zona Sur (A-4 / A-42)** la actividad ha sido muy elevada, sumando el 33% del total (88.803 m²) en 8 operaciones, las mismas que en el eje A.2. El mercado más destacado de la zona sur en el tercer trimestre ha sido Getafe, donde se han firmado 4 operaciones, destacando el polígono de los Gavilanes.

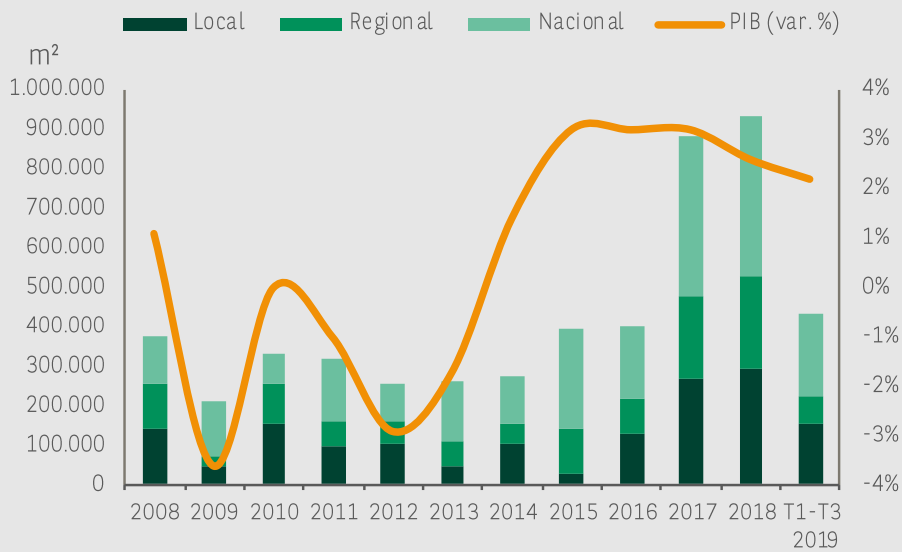
El tamaño medio de las quince operaciones registradas en este periodo (T3 2019) ha sido de 18.102 m², por encima de los dos trimestres anteriores (6.742 m² en el T2 y 8.190 m² en el T1), como consecuencia de la ausencia de operaciones con superficies superiores a 10.000 m² en el primer semestre del año. Sin embargo, en el tercer trimestre se han registrado siete operaciones por encima de 10.000 m², lo que ha contribuido a este aumento del tamaño medio de las operaciones.

Los niveles de **rentas** no han sufrido grandes variaciones en los últimos meses y muestran una tendencia estable, manteniéndose la **renta media** en **4,4 €/m²/mes** y la **renta prime** en **6,2 €/m²/mes**. La nueva oferta que se está incorporando al mercado está frenando el incremento de rentas previsto en meses anteriores. No obstante, a medida que se vaya absorbiendo la superficie disponible, veremos mayores incrementos, sobre todo en el arco local.

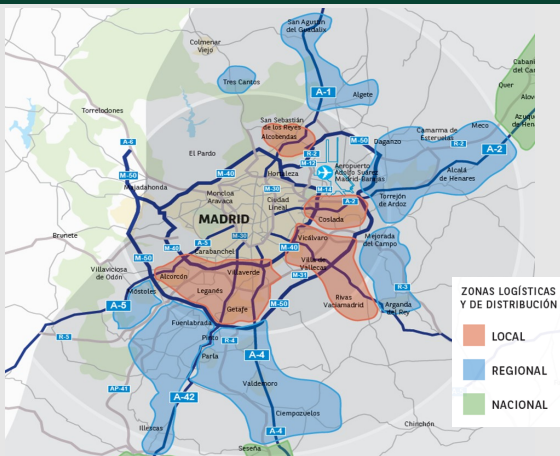
El parque logístico de Madrid, compuesto por más 9 millones de metros cuadrados de superficie alquilable, mantiene una tasa de ocupación cercana al 95%, síntoma del buen momento del mercado. Además, se espera que se incorporen más de 700.000 m² en los próximos 18 meses, lo que supondrá el aumento de la proporción de naves de máxima calidad respecto a la oferta total. **La tasa de disponibilidad se sitúa a 30 de septiembre de 2019 en el 5,89%.**

A falta de un trimestre para cerrar el año, el **mercado de inversión** ha igualado el récord histórico del 2018, con 1.300 millones de euros transaccionados hasta la fecha. La operación más destacada del año ha sido la adquisición de Prologis del portfolio de activos de Colonial ubicados en Madrid, Guadalajara y Cataluña por un volumen aproximado de 425 millones de euros. Teniendo en cuenta el volumen de inversión registrado hasta la fecha y las operaciones en curso que están previstas que se cierren en los próximos meses, el volumen de inversión de 2019 se situará por encima de los 1.600 millones de euros, como ya anticipábamos a cierre del primer semestre. **La rentabilidad Prime se mantiene en el 5,15%** con previsiones de que a cierre de año se aproximen al 5,00%.

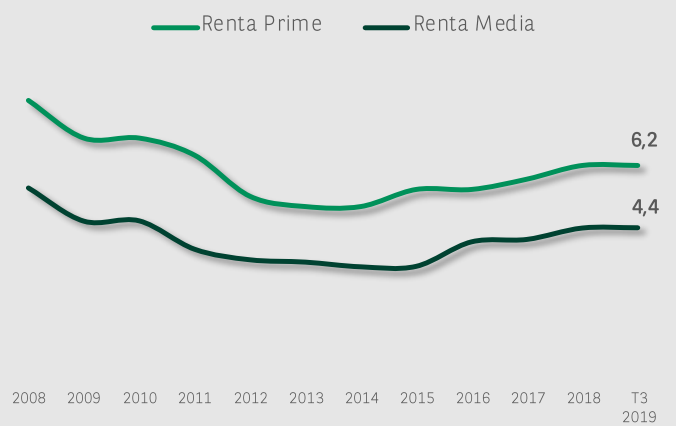
EVOLUCIÓN DE CONTRATACIÓN LOGÍSTICA



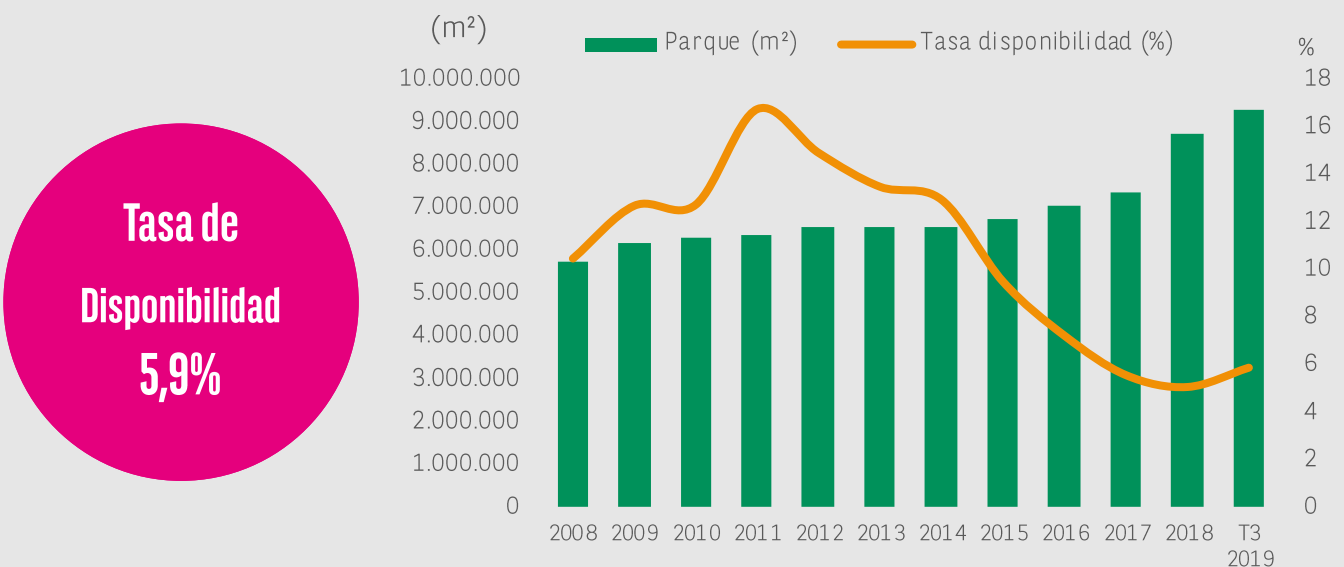
MAPA LOGÍSTICO MADRID



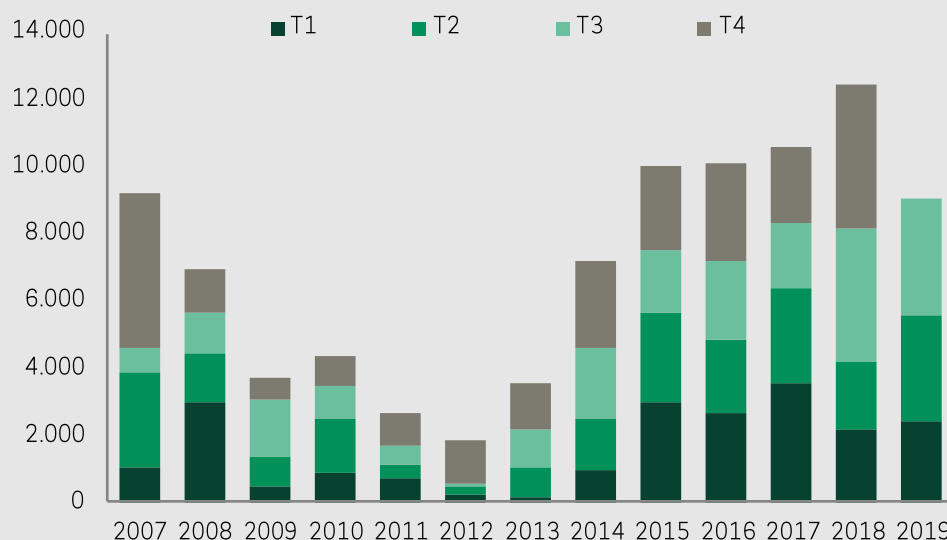
EVOLUCIÓN DE RENTAS



EVOLUCIÓN DE STOCK Y TASA DE DISPONIBILIDAD



VOLUMEN DE INVERSIÓN DE ESPAÑA



**Inversión total en
inmobiliario en España**

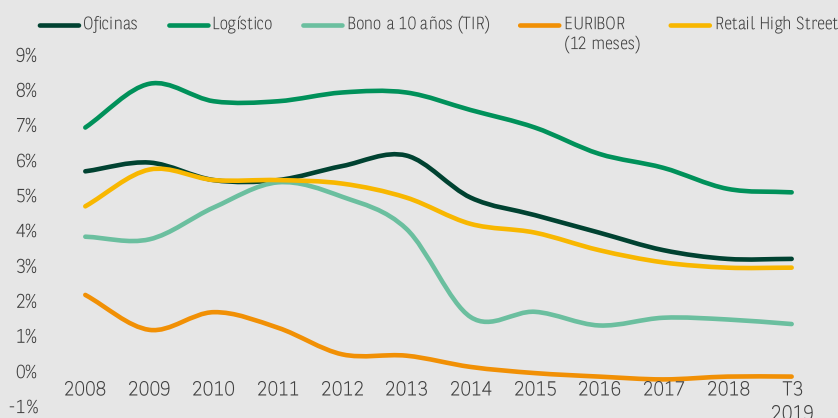
T1-T3 2019 – 9.000 M€

↓

Inversión Logística

**T1-T3 2019 -
1.300 M€**

RENTABILIDADES



YIELD PRIME

Logístico 5,15%

Oficinas 3,25%

High Street 3,00%

PRINCIPALES OPERACIONES DEL TRIMESTRE

Trimestre	Eje	Corona / Arco	Población	Tipo	Superficie (m²)
T3	A-2	3	Azuqueca de Henares	Alquiler	98.757
T3	A-4	2	Pinto	Alquiler	30.000
T3	A-42	1	Getafe	Alquiler	21.714
T3	A-2	3	Fontanar	Alquiler	19.500
T3	A-2	3	Yunquera de Henares	Alquiler	13.590
T3	A-2	3	Azuqueca de Henares	Alquiler	11.898

6 BUSINESS LINES in Europe

A 360° vision

CONTACTOS



Jean Bernard Gaudin
Director Nacional Industrial y Logística
Tel. : +34 914 549 900
jean-bernard.gaudin@realestate.bnpparibas



David Alonso Fadrique
Director de Research
Tel. : +34 914 549 900
david.alonso-fadrique@realestate.bnpparibas



Daniela Capote
Analista de Research
Tel.: +34 914 549 900
daniela.capote@bnpparibas.com



PROPERTY DEVELOPMENT | TRANSACTION | CONSULTING | VALUATION | PROPERTY MANAGEMENT | INVESTMENT MANAGEMENT



**BNP PARIBAS
REAL ESTATE**

Real Estate
for a changing
world



At a glance - T3 2019

RESEARCH

MERCADO LOGÍSTICO VALENCIA

LA FORTALEZA DE LA DEMANDA ESTIMULA A LA ACTIVIDAD PROMOTORA

Al igual que el resto de España, la economía de la comunidad valenciana continúa creciendo en 2019, aunque a menor ritmo que los años anteriores. Está previsto que el PIB se incremente un 2,3% en el conjunto de 2019 y un 1,9% en 2020. Este menor crecimiento se debe a la progresiva desaceleración del crecimiento del consumo interno y de las exportaciones. Uno de los componentes más importantes del crecimiento es el turismo, posicionando como el más dinámico de los destinos tradicionales. Por su parte, el mercado laboral sigue mostrando un elevado dinamismo, a pesar de registrar una pequeña desaceleración en los últimos meses.

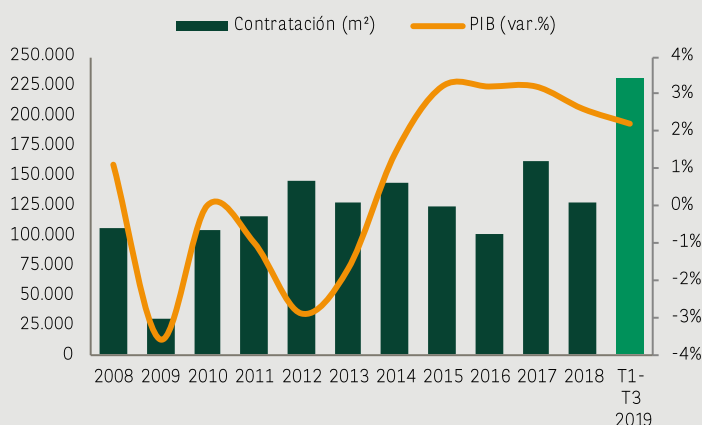
La contratación de espacios logísticos en el mercado de Valencia ha alcanzado los 49.205 m² en el tercer trimestre de 2019, distribuidos en 6 contratos. La cifra de contratación acumulada hasta el 30 de septiembre alcanza 233.353 m². A falta de las cifras del cuarto trimestre nos encontramos en máximos niveles históricos de contratación. Estos niveles de contratación se han visto muy condicionados por tres operaciones de gran volumen que entre las tres han sumado el 63% del total. La operación más importante de este trimestre ha sido la firma de Dascher de una plataforma logística de 35.000 m². Como viene siendo habitual, Ribarroja ha sido la zona más demandada para los usuarios, concentrando el 85% del la superficie contratada. El resto de operaciones se han realizado en Paterna y Picassent.

La tasa de disponibilidad continúa reduciéndose, situándose en el 2,42% a fecha 1 de octubre de 2019. Actualmente hay cerca de 45.000 m² de superficie disponible para ocupación inmediata en Ribarroja, Lloriguilla y Torrent y posibilidades de proyectos "llave en mano" en Ribarroja, Cheste, Sagunto, Picassent y Massalaves.

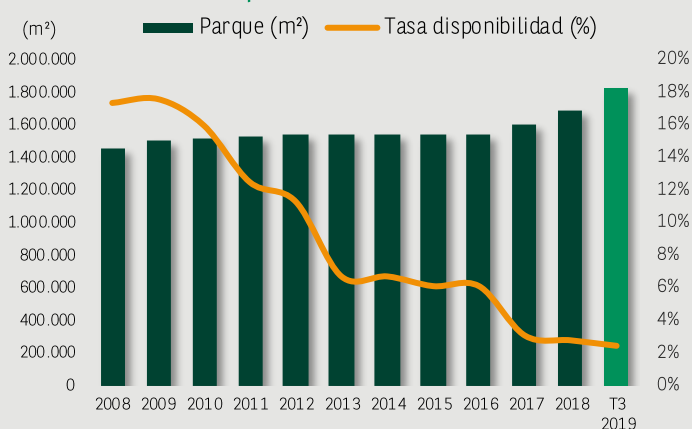
Las rentas máximas continúan en niveles de 4,5 €/m²/mes en Almussafes y Ribarroja, mientras seguimos observando como la diferencia entre las rentas máximas y mínimas continúan reduciéndose, como consecuencia del incremento de las rentas más bajas.

la actividad promotora continúa su curso, durante el tercer trimestre del año se ha incorporado al stock unas instalaciones de 56.800 m² en Ribarroja y Picassent. De cara al año que viene, está previsto que se entreguen plataformas con una superficie total de 91.096 m² durante los próximos 15 meses, el 17% de esta superficie ya está pré-alquilada.

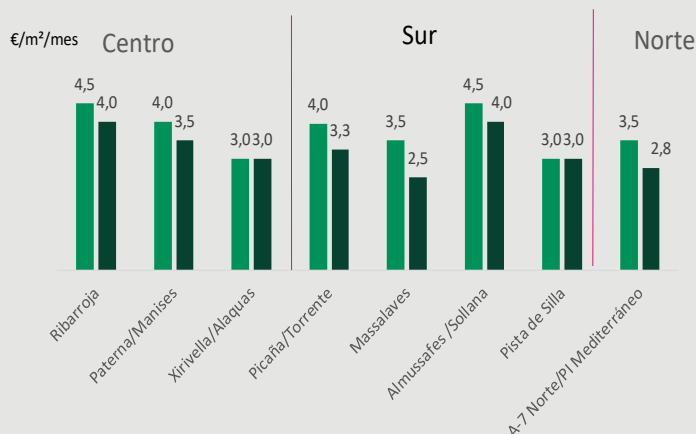
Evolución de la contratación (m²)



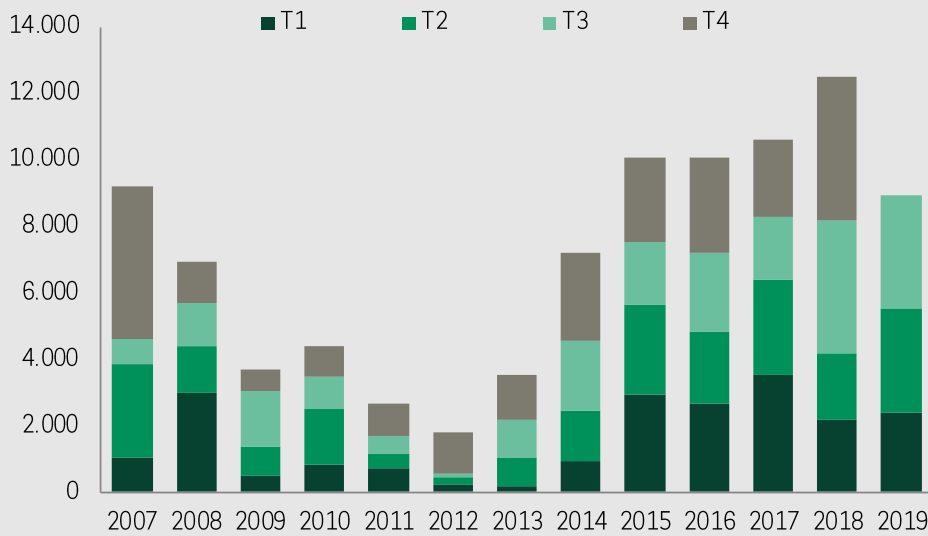
Evolución de la tasa de disponibilidad



Rentas máximas y mínimas por municipios T3 2019



VOLUMEN DE INVERSIÓN EN ESPAÑA



**Inversión total en
inmobiliario en España**

T1-T3 2019 — 9.000 M€

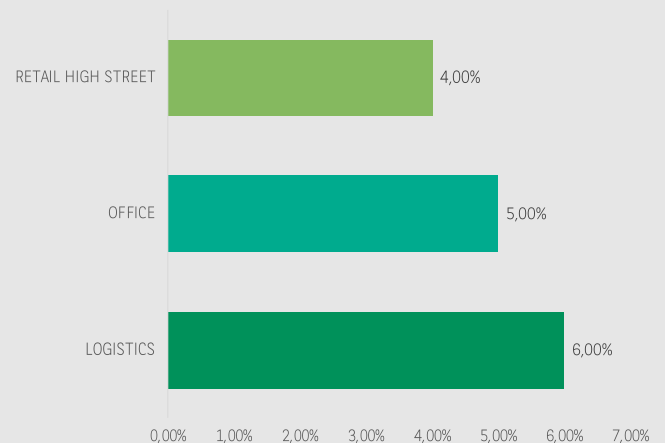
↓

Inversión Logística

**T1-T3 2019 -
1.300 M€**

MAPA DE ZONIFICACIÓN RENTABILIDADES

MAPA DE ZONIFICACIÓN RENTABILIDADES



PRINCIPALES OPERACIONES DEL 3T 2019

Trimestre	Empresa	Zona	Población	Tipo	Superficie
3	DACHSER	Centro	Ribarroja	Alquiler	35.000 m²
3	SVAN	Centro	Paterna	Alquiler	3.600 m²
3	DSV	Sur	Picassent	Llave en mano	3.500 m²
3	SENDING	Centro	Ribarroja	Alquiler	1.777 m²

6 BUSINESS LINES in Europe

A 360° vision

CONTACTOS



Jean Bernard Gaudin

Director Nacional Industrial y Logística

Tel. : +34 914 549 900

jean-bernard.gaudin@realestate.bnpparibas



Joaquín Ivars

Director Levante

Tel. : +34 933 012 010

joaquin.ivars@realestate.bnpparibas



Sandrine Carriere

Director Valencia Industrial y Logística

Tel. : +34 933 012 010

sandrine.carriere.bnpparibas.com



David Alonso Fadrique

Director de Research

Tel. : +34 914 549 900

david.alonso-fadrique@realestate.bnpparibas



Daniela Capote

Analista de Research

Tel.: +34 914 549 900

daniela.capote@bnpparibas.com



PROPERTY DEVELOPMENT | TRANSACTION | CONSULTING | VALUATION | PROPERTY MANAGEMENT | INVESTMENT MANAGEMENT



**BNP PARIBAS
REAL ESTATE**

Real Estate
for a changing
world



CURSO/GUÍA PRÁCTICA POLÍGONOS INDUSTRIALES, PARQUES EMPRESARIALES Y LOGÍSTICOS



Índice

¿QUÉ APRENDERÁ?	19
PARTE PRIMERA.	20
Suelo industrial.	20
Capítulo 1. Suelo industrial.	20
1. Políticas de suelo industrial.	20
2. Política Estatal de Desarrollo Industrial	22
a. Disponibilidad y cualificación de la Fuerza de Trabajo	22
b. Obras socio-económicas	23
3. El desarrollo del suelo industrial en Europa.	23
4. Zonas industriales	25
- Zonas mixtas (vivienda e industria).	25
- Zonas suburbanas aisladas con industria.	25
- Zonas dedicadas a Gran Industria.	25
- Zonas dedicadas a Mediana Industria.	25
- Zonas reservadas a Industria Peligrosa.	25
5. Polos y polígonos Industriales	26
6. El casco urbano y las limitaciones industriales.	27
7. Limitaciones para Industrias molestas e insalubres	29
a. Solicitud de licencia.	30
b. Tramitación municipal.	30
c. Remisión a la Comisión Provincial.	31
d. Comprobación. Resolución.	32
TALLER DE TRABAJO.	34
Conflictos de competitividad en suelo industrial entre Comunidades Autónomas.	34
1. Barcelona y Madrid pierden competitividad por las ayudas de autonomías limítrofes al suelo industrial.	34
2. La emigración de empresas de Cataluña y Madrid por el sobreprecio del suelo industrial.	36
Capítulo 2. ¿Hacer el polígono para industrializar o esperar a que haya demanda de suelo industrial?	41
1. Estudio de mercado: preguntar al empresariado local.	41
2. Criterios para la creación de polígonos industriales	43
a. Criterios de localización	43
b. Fases de planificación, comercialización y conservación.	44
c. Criterios de precios	45
Capítulo 3. Planificación, comercialización y marketing de áreas industriales.	46
¿Hacer el polígono para industrializar o esperar a que haya demanda de suelo industrial?	46
1. El Plan Director y precomercialización.	46
2. Comercialización de parques empresariales.	47
3. Innovación en el Plan Director y diferenciación para mejorar el marketing.	49
4. Comercialización y Marketing de áreas empresariales. Métodos.	49

5. Fases en la comercialización	50
a. Estudio de alternativas estratégicas de comercialización.	50
b. Elaboración del plan integral de comercialización.	50
Cronograma	50
Estrategia de comercialización	51
Análisis de inversiones TIR/VAN	51
Análisis de inversiones	51
Inventariado de clientes estratégicos (promotores o grandes consumidores de suelo)	51
Distribución en planta y parcelario	51
Definición de las alianzas estratégicas	51
c. Precomercialización de un área piloto.	51
d. Comercialización de un área piloto.	52
e. Precomercialización del resto del ámbito	52
f. Comercialización del resto del ámbito.	53
6. Política de comunicación ajustada al marketing.	53
7. Clases de Marketing.	54
a. Marketing Directo	54
b. Marketing personal con clientes potenciales.	54
8. El proceso de marketing de un área empresarial	54
a. Definición de la tipología del área empresarial tras los estudios de mercado.	54
b. Análisis de la competencia. Benchmarking.	55
c. Cuadro de análisis de Debilidades, Amenazas, Fortalezas y Oportunidades (DAFO)	55
9. Prima de riesgos y rentabilidad de suelo industrial (polígonos industriales y logísticos).	55
TALLER DE TRABAJO	58
Todo lo que hay que saber ANTES de promover un polígono industrial.	58
Consideraciones a tener en cuenta en la promoción de áreas o polígonos industriales.	58
Consideración general.	58
Consideraciones preliminares.	58
Consideraciones para el desarrollo.	59
Todo lo que hay que saber antes de promover un polígono industrial.	61
Localización (diagnóstico integral del lugar, impacto ambiental, cálculo de la extensión, superficie a ocupar, ubicación idónea, servicios, accesos y plan de movilidad).	61
Urbanización y construcción del polígono industrial (edificación, zonificación, parcelación, movilidad, aparcamientos, equipamientos, redes de servicios, residuos, posición de las edificaciones, forma de los edificios, planeamiento y urbanización).	61
Funcionamiento del polígono (gestión del polígono, reglamento consensuado, movilidad, señalización, conservación de edificaciones, mantenimiento de infraestructuras, revisión de equipos mecánicos, coordinación de planes de emergencia, gestión de residuos, vertidos).	61
TALLER DE TRABAJO	80
Análisis estratégico de la situación del suelo destinado a actividades económicas.	80
1. Cuantificación de las necesidades de suelo para actividades económicas en función de la creación neta de empleo	80
2. Metodología en metros de suelo demandados	80
3. Inventario de polígonos industriales existentes en la zona.	80
4. Análisis para gestionar el suelo por parte de los agentes y operadores de suelo	80
5. Análisis de los precios del suelo según zonas	80
6. Determinar qué zonas sufren la mayor presión relativa de demanda	80
7. Determinar el tiempo estimado hasta el agotamiento del stock de suelo	80
8. Establecer las necesidades de suelo adicional por zonas	80
TALLER DE TRABAJO.	103
El éxito de un polígono industrial es saber elegir el tipo de espacio productivo.	
Tamaños básicos y subdivisiones parcelarias.	103

Tipología de los espacios productivos.	103
Según usos	103
Según tamaño	104
Según tamaño de parcela	104
TALLER DE TRABAJO.	106
Claves de un polígono, según se trate de grandes, medianas o pequeñas empresas.	
Semilleros de empresas.	106
Factores de localización según naturaleza de la empresa	106
1. Grandes empresas industriales	106
2. Pequeñas y medianas empresas.	106
3. Actividades industriales emergentes (semilleros de empresas).	107
CHECK-LIST	109
Realización de un Plan director de comercialización relacionado con el plan de negocio y el estudio de rentabilidades (TIR / VAN)	109
Ejercicio Práctico partiendo del Plan de Negocio, se pretende lo siguiente:	109
Elaborar el Plan Director	109
Elaborar el Plan de Precomercialización	109
Elaborar el Plan de Comercialización	109
Establecer la estrategia de Comunicación	109
Elaborar el Plan de Marketing (incl. DAFO)	109
Elaborar la Cuenta de Resultados Previsional y estudio de rentabilidades (TIR / VAN)	109
PARTE SEGUNDA.	110
¿Dónde se promueve suelo industrial?	110
Capítulo 4. Microlocalización o emplazamiento de complejos industriales.	110
1. Urbanismo industrial.	110
a. Característica y Tipo de Producción.	112
b. Condiciones geográficas, topográficas, geológicas, hidrogeológicas, ecológicas, etc.	113
c. Existencia de fuentes de energías o redes energéticas.	113
d. Posibilidades de acceso por diferentes medios de transportes.	113
2. Datos necesarios para la microlocalización.	114
a. Planos Topográficos de la zona y del lugar de ubicación de la Planta.	114
b. Datos climatológicos	115
c. Informe de microlocalización. Requisitos.	116
3. El plan de planta o complejo industrial	118
4. Las redes técnicas	120
5. Bases de Diseño de las Vías Interiores de una Planta o Complejo Industrial.	120
a. Línea de Fachada	121
b. Edificio	121
c. Redes Técnicas Exteriores	121
d. Ancho de Faja (A.F.)	121
e. Ancho de Media Faja (A.M.F.)	121
f. Ancho de Pavimento	121
g. Franja de Servicio (F.S.)	121
h. Zonas de carga y descarga de la industria	123
6. Las ampliaciones futuras en el Plan General de Planta.	125
Capítulo 5. Todo lo que hay que saber sobre localización de polígonos industriales.	127

1. Localización industrial en base a tipología de los espacios productivos. _____	127
2. Integración con respecto a las áreas o núcleos urbanos. _____	128
3. Impacto ambiental de un parque industrial. _____	130
La Ley 21/2013, de 9 de diciembre, de Evaluación Ambiental. _____	130
Declaración de Impacto medioambiental. _____	130
Impacto ambiental _____	131
Estudio de Impacto Ambiental _____	132
Acciones de la actuación sometidas a evaluación _____	133
1. Fase de planeamiento _____	133
2. En la fase de urbanización _____	133
3. Fase de explotación _____	134
Ventajas e inconvenientes _____	134
TALLER DE TRABAJO _____	137
Fases del proceso de actuación industrial sostenible. La transformación sostenible del suelo a uso industrial. _____	137
1. Estudio de viabilidad técnica y económica. _____	138
2 Adquisición de suelo. _____	138
3 Planeamiento. _____	138
4. Urbanización _____	139
5. Impacto ambiental. _____	139
6. Protección de la salud. _____	141
TALLER DE TRABAJO _____	142
Análisis de las consecuencias de la mala ubicación de un polígono industrial. _____	142
CHECK-LIST _____	149
Describe los errores más frecuentes en la elección de suelo para promover un polígono industrial. _____	149
¿Cuáles son las precauciones antes de promover un polígono industrial? _____	149
¿Los parques logísticos son cosa de grandes promotores? _____	149
¿Dónde invertir en micropolígonos? _____	149
PARTE TERCERA. _____	150
¿Qué se promueve? _____	150
Capítulo 6. Polígonos industriales _____	150
1. ¿Cómo definen los fondos FEDER a un polígono industrial? _____	150
2. Características de un polígono industrial _____	151
3. ¿Qué requiere un polígono empresarial moderno? _____	152
a. Servicios comunes generales _____	153
Instalaciones y servicios complementarios _____	153
Servicios de seguridad _____	154
Servicios generales de Administración Pública. "Ventanilla única". _____	154
Servicios de Mantenimiento _____	154
Servicios de recogida de residuos _____	154
Servicios de Telecomunicaciones _____	155
b. Servicios opcionales _____	155
Servicios de telecomunicaciones avanzadas _____	155
Servicios de recogida de residuos personalizada _____	156
Mantenimiento y servicios generales _____	156
c. Otros servicios complementarios de los polígonos industriales. _____	156

4. Estudio del emplazamiento naves industriales.	158
5. El terreno y la cimentación para naves y locales industriales	160
Capítulo 7. Polígonos industriales BÁSICOS.	164
1. El polígono industrial de toda la vida. Un modelo esencial en poblaciones en desarrollo.	164
a. Destino principal.	164
b. Requisitos y aspectos de localización.	165
c. Tamaños de los polígonos.	165
d. Edificabilidades brutas.	166
e. Servicios al polígono.	166
2. El polígono de toda la vida tiene múltiples formas.	166
a. Minipolígono.	166
b. Seudo-rurales.	167
3. ¿Qué es un pequeño polígono?	168
a. Tamaño del polígono.	168
b. Tamaño de parcela.	168
c. Edificabilidades brutas.	168
d. Variaciones respecto al uso.	168
e. Localización.	168
f. Crecimiento y organización por fases.	169
4. ¿Qué es un polígono mediano?	169
a. Tamaño	169
b. Edificabilidad bruta.	170
c. Zonificación y usos.	170
5. ¿Qué es un gran polígono industrial?	170
a. Tamaño.	170
b. Localización.	171
c. Zonificación y usos.	171
d. Edificabilidades brutas.	171
e. Desarrollo según fases.	171
6. Polígonos especializados. El reciclaje y medioambiente.	171
a. Tamaño	171
b. Edificabilidades brutas.	172
c. Limitaciones de uso.	172
TALLER DE TRABAJO	176
Los polígonos industriales del sector agroalimentario.	176
Bodega de González Byass en Rueda (Valladolid)	176
Instalaciones para Viñedos Barón de Ley en Bergasa (La Rioja)	176
Instalaciones de Dr. Schär en Alagón (Zaragoza)	176
Planta de Rokspring - GM Food Ibérica en Torrejón de Ardoz (Madrid)	176
Instalaciones de Lácteas del Jarama en Fuente el Saz del Jarama (Madrid)	176
Instalaciones de Bell Food Group en Fuensalida (Toledo)	176
TALLER DE TRABAJO.	181
¿Se puede modernizar un polígono viejo o es mejor partir de cero?	182
1. Revitalización de piezas o tejidos industriales históricos degradados.	182
2. Planeamiento de intervenciones urbanísticas para reactivar antiguos complejos industriales.	183
a. Integración en la trama urbana.	183
b. Análisis urbanístico del "núcleo industrial".	184
c. Tipo de planeamiento urbanístico aplicable.	185

TALLER DE TRABAJO. _____ 186

La legalización de polígonos de hecho en el medio rural. _____ 186

1. Consolidación/legalización de enclaves no planificados en el medio rural. _____ 186

2. Localización. Consolidación de la edificación y la parcelación. _____ 187

3. Condiciones para su reordenación. Legalización y consolidación. _____ 187

4. Ámbito de planeamiento urbanístico. Consolidación y reurbanización. _____ 188

TALLER DE TRABAJO _____ 189

La integración de un micropolígono en una pequeña ciudad. _____ 189

TALLER DE TRABAJO. _____ 191

La moda de las naves nido. _____ 191

TALLER DE TRABAJO _____ 193

Modelo de ficha técnica de un Polígono Industrial. _____ 193

Localización. Estado actual: Urbanizado, en proceso de ampliación. Entidad promotora. Plano de situación a escala 1/100.000. Acceso y comunicaciones. Conexión directa Autovía. Servicios internos. Área total del parque o zona (Ha). Área total urbanizada (m2). m2 Industriales. m2 Zonas verdes. m2 Equipamientos. m2 Comercial. m2 Viales. m2 Otros. Edificabilidad global (%). Tipos de parcela. Edificabilidad: m2/m2. Suelo disponible (m2). Suelo vendido (m2). Precio medio suelo (euros/m2). _____ 193

Capítulo 8. Parques empresariales. _____ 196

1. Parques empresariales, viveros de empresas, centros empresariales, parques tecnológicos y parques científicos. _____ 196

2. Viveros de empresas y centros empresariales. _____ 196

3. Planificación de un Parque Empresarial _____ 198

4. Diseño de un parque empresarial. _____ 200

Viario. _____ 201

Acerados. _____ 201

Aparcamientos. _____ 201

Asignación de usos _____ 202

Áreas ajardinadas _____ 202

Equipamiento _____ 202

Parcelario _____ 202

Infraestructuras hidráulicas. _____ 202

Otras redes _____ 203

Ordenanzas municipales. _____ 203

Entidades de Conservación. _____ 203

Condiciones estéticas _____ 203

Plantaciones _____ 203

5. Aspectos urbanísticos de los parques empresariales. _____ 203

a. Instrumentos de intervención para las nuevas instalaciones. _____ 204

b. Instrumentos jurídico-urbanísticos de producción eficaz de suelo y actividades empresariales. _____ 205

TALLER DE TRABAJO _____ 207

Desarrollo real de un parque empresarial _____ 207

TALLER DE TRABAJO _____ 214

Modelo de ficha técnica Parque empresarial. _____ 214

Edificio de oficinas en bloques totalmente independientes. Desarrollo de oficinas de gran tamaño dentro del Parque Empresarial con fachada a autovías principales. _____ 215

Capítulo 9. Parques tecnológicos y científicos.	218
1. ¿Cuál es la diferencia entre un parque científico y un parque tecnológico?	218
2. Parques tecnológicos.	219
3. ¿Qué son las Plataformas Tecnológicas? Relación con el parque científico tecnológico.	221
¿Qué es un parque científico tecnológico?	221
TALLER DE TRABAJO	224
Parque Tecnológico de Reciclado (PTR) de Zaragoza	224
TALLER DE TRABAJO	226
Clúster. Parque tecnológico de ciencias de la salud (PTS) de Andalucía.	226
Capítulo 10. ¿Qué es un clúster?	230
¿Qué es un clúster? ¿Por qué un clúster en los parques tecnológicos? Clúster en España.	230
TALLER DE TRABAJO	233
Los clústeres empresariales gallegos.	233
Ley 13/2011, de 16 de diciembre, reguladora de la política industrial de Galicia. Registro de Clústeres Empresariales Gallegos.	233
Creación.	233
Registro de Clústeres Empresariales Gallegos.	234
Funciones.	234
Ayudas destinadas a clústeres empresariales.	235
Capítulo 11. Plataformas logísticas.	236
1. Introducción a la logística.	236
2. Concepto de plataforma logística.	239
3. Claves de la promoción de parques logísticos.	239
a. Características del edificio logístico.	241
b. La intermodalidad.	242
c. El desarrollo urbanístico de un parque logístico.	242
d. Las ventajas que ofrecen las plataformas logísticas	242
4. Estabilidad en sus rentabilidades.	244
5. Los protagonistas del sector logístico.	245
6. Mercado Inmobiliario Logístico	245
7. Tipología de suelo integrado en Polígonos Logísticos, Zonas de Actividades Logísticas (ZAL) o Centros de Transporte.	246
TALLER DE TRABAJO	247
Informe de consultoría sobre la inversión inmobiliaria logística en España.	247
1. Contexto económico	247
2. El comercio electrónico	247
3. Infraestructuras y transportes	247
4. ¿Dónde se encuentran las principales áreas logísticas?	247
5. Mercado de ocupación logística	247
La contratación de espacios logísticos	247
La evolución de las rentas	247
Oferta logística inmediata y futura	247
6. Hotspots logísticos	247
7. Mercado de Inversión	247
8. Retos y Oportunidades	247

NIIF 16: una nueva era para los alquileres	247
La logística urbana	247
TALLER DE TRABAJO	302
Promoción inmobiliaria en zonas logísticas ya consolidadas.	302
SUELO LOGÍSTICO EN AUGÉ	303
ZONA DE MADRID	303
GETAFE	303
ILLESCAS	304
SAN FERNANDO DE HENARES	304
CABANILLAS DEL CAMPO	304
ZONA DE BARCELONA	304
PI CAN MARGARIT, SANT ESTEVE DE SESROVIRE	304
LLIÇA D'AMUNT	305
PORT BCN - ZAL - BZ	305
A. LA LOGÍSTICA AEROPORTUARIA.	316
TALLER DE TRABAJO.	316
La logística aeroportuaria. El Centro de Carga Aérea de Barajas.	316
B. LA LOGÍSTICA MARÍTIMA.	318
TALLER DE TRABAJO.	318
El puerto marítimo desde la perspectiva logística. Ejemplo de Cartagena.	318
TALLER DE TRABAJO	327
Polígonos logísticos relacionados con puertos marítimos.	327
Vigo.	327
A Coruña.	328
Gijón.	328
TALLER DE TRABAJO	329
Puerto HUB. Hub, como centro logístico de distribución en grandes puertos.	329
Algeciras, Las Palmas de Gran Canaria, Bilbao, Ferrol y Valencia.	329
C. LA LOGÍSTICA DE PUERTOS SECOS.	331
TALLER DE TRABAJO.	331
¿Qué es un puerto seco?	331
1. La creciente demanda de terminales intermodales de mercancías en el centro de la península.	331
2. Puertos secos en desarrollo.	332
TALLER DE TRABAJO	336
El Puerto Seco de Coslada.	336
D. LA LOGÍSTICA INTERMODAL Y FERROVIARIA	337
TALLER DE TRABAJO	337
Plataforma Logística de Zaragoza.	337
1. Comunidad y ayuntamiento juntos y con visión de futuro.	337
2. PLAZA -Plataforma Logística de Zaragoza- = plena intermodalidad (combinación - carretera - ferrocarril - avión)	339
TALLER DE TRABAJO.	342
Los megaparques logísticos para evitar los microparques. La experiencia de Arpegio	

en el Corredor del Henares. Parque Industrial R.2	342
TALLER DE TRABAJO.	344
La logística en la alimentación. El caso de Mercamadrid.	344
TALLER DE TRABAJO.	346
La logística en los centros de transporte de mercancías. El Centro de Transportes de Mercancías de Madrid, CTM.	346
TALLER DE TRABAJO.	348
La Red Logística de RENFE. El Centro Logístico Madrid-Abroñigal y el Centro Logístico de Villaverde.	348
TALLER DE TRABAJO.	350
Las plataformas logísticas de iniciativa privada en Madrid.	350
TALLER DE TRABAJO.	352
Las zonas industriales y logísticas de la Comunidad de Madrid.	352
TALLER DE TRABAJO	360
Caso práctico. Claves para elegir la nave logística perfecta por tamaño, altura, profundidad y diseño.	360
TALLER DE TRABAJO	362
Caso práctico. Soluciones logísticas automatizadas de almacenaje y flujo de materiales Automatización de procesos logísticos con instalación de electrovías.	362
Capítulo 12. La promoción industrial en los parques logísticos.	364
1. Cliente logístico y promotor inmobiliario especializado en industrial y logística.	364
2. Promoción inmobiliaria de naves logísticas.	365
a. Autopromoción de naves logísticas.	365
b. Compra de nave logística.	366
c. Construcción "llave en mano" de nave logística.	367
d. Project Management de naves logísticas.	367
TALLER DE TRABAJO	369
La externalización de la logística por grandes fabricantes.	369
CHECK-LIST	381
¿Qué relación hay entre el segmento industrial logístico, la demanda ocupacional, evolución de las rentas y rentabilidades?	381
Fijación de la renta por la diferencia de capacidad de almacenaje entre una nave con altura de 7 metros y una de 12 metros.	381
PARTE CUARTA.	382
¿Quién promueve suelo industrial?	382
Capítulo 13. Agentes promotores de suelo industrial público	382
1. Administración central	382
2. Comunidad Autónoma.	383
3. Corporaciones locales.	384
TALLER DE TRABAJO.	386
Promoción estatal. Plan Inmobiliario Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas.	386



TALLER DE TRABAJO.	421
Promoción estatal. Ejemplo de promoción de convenio entre el SEPES y un ayuntamiento.	421
1. Redacción del Plan Parcial Estudio de Impacto Ambiental	421
2. Anteproyecto de Urbanización del Polígono Industrial	422
TALLER DE TRABAJO	423
Promoción desde Comunidades Autónomas. Estrategia industrial de Andalucía.	423
TALLER DE TRABAJO	440
Promoción desde Comunidades Autónomas. Estrategia de Desarrollo Industrial de Canarias 2009-2020 (EDIC).	440
TALLER DE TRABAJO	459
Promoción desde Comunidades Autónomas. Estrategia industrial de Extremadura.	459
TALLER DE TRABAJO	478
Promoción desde Comunidades Autónomas. Plan Sectorial de Ordenación de Áreas Empresariales de Galicia.	478
TALLER DE TRABAJO.	506
Promoción desde Comunidades Autónomas. Incentivos para la promoción inmobiliaria de polígonos industriales en Galicia. Ley 5/2017 de fomento de implantación de iniciativas empresariales para el fomento de la implantación de iniciativas empresariales en Galicia	506
TALLER DE TRABAJO	614
Promoción desde Comunidades Autónomas. Decreto 102/2006, de 8 de junio, por el que se aprueban las directrices y plan de ordenación territorial del suelo industrial de la región de Murcia.	614
TALLER DE TRABAJO	645
Promoción desde Comunidades Autónomas Plan Industrial de la Región de Murcia. Fomento y desarrollo de áreas de actividad industrial. Facilitar y desarrollar infraestructuras energéticas. Implantación de un Plan de Desarrollo Logístico. Optimización del área del Puerto de Cartagena.	645
TALLER DE TRABAJO	669
Promoción desde Comunidades Autónomas. Ley 14/2018, de 5 de junio, de la Generalitat, de gestión, modernización y promoción de las áreas industriales de la Comunitat Valenciana.	669
1. Entidades de gestión y modernización de las áreas industriales.	669
a. La creación de estas entidades de gestión es voluntaria	669
b. La adscripción a dichas entidades de gestión será "universal, obligatoria y automática".	670
2. Clases de entidades de gestión y modernización de las áreas industriales (básicas, industriales y avanzadas).	673
a. Área industrial básica	673
b. Área industrial consolidada	673
c. Área industrial avanzada	674
3. Régimen legal del las Entidades de gestión y modernización de las áreas industriales	675
Naturaleza y régimen jurídico	675
Sujetos integrantes	675
Funciones	676

Legitimación y contenido de la solicitud de constitución	677
Estatutos	678
Negociación del convenio	679
Aprobación provisional	679
Asamblea de ratificación	680
Autorización de la constitución y firma del convenio	680
Publicidad y registro	681
Periodo de vigencia	682
Obligaciones de los sujetos integrantes de la entidad	682
Del cumplimiento de las obligaciones	683
Régimen de organización y funcionamiento	684
Órganos de la entidad	684
La asamblea general	684
Funciones de la asamblea general	685
Petición de dotaciones, infraestructuras o servicios adicionales	685
Coeficientes de participación y régimen de acuerdos de la asamblea general	686
Impugnación de los acuerdos de la asamblea general	686
Elección de la junta directiva	687
Funciones y régimen de funcionamiento de la junta directiva	688
La presidencia de la entidad	689
La gerencia	689
Recursos económicos de las entidades de gestión y modernización	689
Disolución	690
Foro consultivo de participación	690
4. Zonas de "enclave tecnológico"	691
5. Marca de calidad "municipio industrial estratégico"	691
Reconocimiento como municipio industrial estratégico	691
Procedimiento de declaración	691
Revocación	692
Municipio logístico estratégico	692
TALLER DE TRABAJO.	694
Promoción desde el ayuntamiento. Promoción de un polígono por una promotora que concurre a un concurso municipal.	694
Capítulo 14. El municipio: Sin voluntad municipal no hay polígono.	695
1. Los municipios y el suelo industrial.	695
2. Exigencias municipales específicas relacionadas con los polígonos.	696
PARTE QUINTA.	704
Urbanismo industrial: si me recalifica habrá industria y trabajo en su ayuntamiento.	704
Capítulo 15. El Plan General de Ordenación Urbana -PGOU- y los polígonos industriales.	704
TALLER DE TRABAJO.	704
La administración ante la transformación urbanística para uso industrial. Precauciones.	704
TALLER DE TRABAJO	708
PGOU y los polígonos industriales.	708
1. Normas urbanísticas del PGOU	708
2. Clase de suelo de uso productivo.	708
3. Clases de suelo estandarizado.	710
4. Zonas en suelo urbano consolidado	711

5. Zonas en suelo urbano no consolidado.	712
6. Criterios de localización propuestos por el Plan	715
a. Actividad industrial en general.	715
b. Actividades ligadas a la ciudad.	715
c. Actividades diversas ligadas a las vías de comunicación	716
d. Actividades especializadas	717
TALLER DE TRABAJO.	718
Modificaciones puntuales para incorporar al suelo urbanizable programado con uso global industrial, parte de suelo no urbanizable común.	718
TALLER DE TRABAJO.	721
Caso práctico de elaboración de un plan parcial.	721
TALLER DE TRABAJO	728
La parcelación urbanística en suelo industrial	728
1. Prototipos edificatorios industriales y de actividad como estándares urbanísticos.	728
2. Ordenación parcelaria y trama viaria.	729
3. Forma de la parcela: relación frente-fondo.	731
4. Zonificación a partir de la ordenación parcelaria. Definición de tipologías edificatorias.	732
5. Parcelación y tipo edificatorio. Dimensiones y niveles de ocupación.	732
6. Características físicas de la parcela.	736
Tamaño.	736
Frente.	736
Relación frente-fondo.	736
Forma.	737
7. Agregación y segregación parcelaria.	737
8. Versatilidad y capacidad de adaptación parcelaria.	738
TALLER DE TRABAJO	740
Las ordenanzas de edificación de polígonos industriales.	740
1. Condiciones de utilización de los espacios libres interiores de parcela.	740
Superficie libre.	740
Aparcamiento.	741
Carga y descarga.	741
Restricciones a la utilización de espacios libres.	741
Ajardinamiento y arbolado.	741
a. Organización del espacio privado.	742
b. El aparcamiento interior de la parcela.	742
c. Áreas de carga y descarga en el interior de la parcela.	742
2. El edificio y sus condiciones de relación con la parcela.	743
Tipo edificatorio.	743
Coeficiente de edificabilidad	743
Alturas	744
Retranqueos.	744
Separación de edificios.	744
3. Tipología edificatoria.	745
a. Industria nido.	745
b. Industria pequeña.	745
c. Industria mediana.	746

4. Modelo básico de ordenanza municipal para polígonos industriales. _____	746
TALLER DE TRABAJO _____	750
Las precauciones en la reserva de espacios libres y dotacionales. _____	750
1. Reservas y estándares. _____	750
2. Espacios verdes de uso público. Criterios generales. _____	750
Localización y configuración de espacios verdes _____	751
3. Usos dotacionales y los servicios al polígono. _____	753
Localización en el polígono. _____	753
TALLER DE TRABAJO. _____	756
El registro municipal de solares industriales. La experiencia de Elche. _____	756
TALLER DE TRABAJO. _____	759
Los puertos secos de Castilla la Mancha. Evaluación medioambiental de una Plataforma Logística e Intermodal (PSI). _____	759
TALLER DE TRABAJO. _____	767
Evaluación y Control Ambiental relativa a un proyecto de fábrica en Murcia. _____	767
TALLER DE TRABAJO _____	776
Entidad Urbanística de Conservación, con la denominación "Comunidad de gestión del área industrial", regulándose sus funciones y régimen. (Caso de Murcia. Ley 10/2018, de 9 de noviembre, de Aceleración de la Transformación del Modelo Económico Regional para la Generación de Empleo Estable de Calidad). _____	776
Infraestructuras industriales, turísticas y abastecimiento y sostenibilidad energética _____	776
Infraestructuras industriales _____	776
Mejora de la gestión y modernización de las áreas industriales de la Región de Murcia _____	776
Conservación y mantenimiento de la urbanización en las áreas industriales de la Región de Murcia _____	777
Convenio regulador entre ayuntamiento y Comunidad de gestión del área industrial para la efectividad del deber de conservación y mantenimiento de la urbanización. _____	778
Constitución de la comunidad de gestión del área industrial _____	779
Régimen de funcionamiento _____	780
Municipio Industrial Excelente _____	782
TALLER DE TRABAJO _____	785
Casos prácticos. Precauciones en contaminación de suelos en polígonos industriales. Suelos contaminados en polígonos industriales. _____	785
¿En la instalación se han utilizado históricamente fosas sépticas o pozos para la eliminación de efluentes residuales? _____	786
¿A lo largo de la historia de la instalación se han producido derrames o fugas que hayan podido afectar al suelo? _____	786
¿Se encuentra el suelo de la instalación pavimentado con hormigón o asfalto en su totalidad? _____	786
¿Posee el pavimento grietas o zonas degradadas que indiquen su mal estado? _____	786

- ¿Existe una pendiente acusada en los terrenos donde se ubica la instalación? ____ 786
- ¿Existe un acceso restringido a los almacenamientos de sustancias peligrosas? ____ 786
- ¿Anteriormente al inicio de su actividad se han desarrollado otras actividades que hayan podido afectar al suelo? _____ 786
- ¿Existe un acceso restringido a los almacenamientos de sustancias peligrosas? ____ 786
- ¿Existen distintas redes de drenaje para la recogida de aguas pluviales e industriales? _____ 786
- ¿Se realizan revisiones periódicas y mantenimiento de las redes de drenaje? ____ 786
- ¿Se almacenan, manipulan o utilizan en la instalación sustancias clasificadas como tóxicas o muy tóxicas? _____ 786
- ¿Se almacenan, manipulan o utilizan en la instalación sustancias clasificadas como nocivas? _____ 786
- ¿Dispone su instalación de una gran superficie libre en el exterior ____ 786
- donde eventualmente se almacenan materiales a la intemperie? _____ 786
- ¿Los productos utilizados en la instalación se mantienen normalmente en sus envases originales? _____ 786
- ¿Existen depósitos de combustible enterrados que no hayan sido sometidos a pruebas de estanqueidad? _____ 787
- ¿Están dotados de sistemas de contención de derrames todos los depósitos que alberguen sustancias peligrosas? _____ 787
- ¿Los cubetos de contención de derrames poseen las dimensiones adecuadas para albergar todo el material almacenado en el depósito? _____ 787
- ¿Los depósitos de sustancias peligrosas están dotados de sistemas de detección de fugas? _____ 787
- ¿Existen cubiertas que protejan de la lluvia los almacenamientos de sustancias o residuos peligrosos? _____ 787
- ¿En el caso de depósitos aéreos, disponen éstos de alguna estructura que permita sobreelevarlos? _____ 787
- ¿Los depósitos ubicados en el exterior poseen algún sistema de protección frente a la corrosión? _____ 787
- ¿Las zonas habilitadas para la carga y descarga de materiales peligrosos poseen sistemas de contención de derrames y recogida ante posibles goteos? _____ 787
- ¿Existe un sistema de tuberías que permita conducir los materiales almacenados desde sus depósitos hasta el punto de aplicación? _____ 787
- ¿Existen arquetas ubicadas en la zona de producción? _____ 787
- ¿Existen materiales para la contención y recogida de derrames en lugares próximos a los almacenamientos de sustancias peligrosas? _____ 787
- ¿Se dispone de una zona de almacenamiento de residuos peligrosos de acuerdo a la legislación vigente? _____ 787
- ¿El tiempo de almacenamiento de los residuos peligrosos supera los seis meses? _ 787
- ¿Existen transformadores que sospeche que pueda contener PCB's ? _____ 787
- En caso de realizar la limpieza y mantenimiento de los vehículos en la propia instalación, ¿se realizan estas operaciones en una zona habilitada para ello? ____ 788
- En caso de que la instalación disponga de un sistema para el tratamiento de los efluentes residuales, ¿éste cuenta con los sistemas de contención adecuados? __ 788



¿Existe algún sistema de recogida de las aguas de incendio? _____	788
Capítulo 16. Plan Parcial de un polígono. Documentación del plan parcial. _	845
1. Introducción. _____	845
2. Memoria _____	848
3. Planos. _____	852
a. Planos informativos. _____	852
b. Planos definitivos o de proyecto. _____	853
4. Ordenanzas. _____	855
5. Plan de etapas. _____	858
6. Estudio económico-financiero _____	859
7. Documentación complementaria de los planes parciales que tengan objeto urbanizaciones de iniciativa particular. _____	862
TALLER DE TRABAJO. _____	863
Dictamen sobre modificación puntual de un Plan Parcial Industrial y efecto en las Normas Subsidiarias de Planeamiento Municipal. _____	863
TALLER DE TRABAJO. _____	869
Formularios: Modelo de Plan Parcial industrial. _____	869
1. Memoria justificativa _____	869
2. Información _____	870
2.1. Ámbito y Descripción del Sector _____	870
Situación _____	870
Orografía _____	870
Información catastral _____	870
Uso actual del suelo _____	870
Comunicaciones _____	871
Saneamiento _____	871
Energía eléctrica _____	871
2.2. Infraestructuras existentes. Conexión. _____	871
Comunicaciones _____	871
Acceso _____	871
Abastecimiento _____	872
Evacuación de aguas residuales _____	872
Energía eléctrica _____	873
Telefonía _____	873
Red de gas _____	873
2.3 Situación actual del planeamiento _____	873
2.4 Tramitación del Plan Parcial _____	874
2.5 Ejecución del Plan Parcial _____	874
2.6 Contenido del Plan Parcial _____	874
3. Memoria justificativa de la propuesta _____	876
3.1 Criterios generales _____	876
3.2 Objetivos fundamentales _____	876
3.3 Solución adoptada _____	877
Acceso y viario _____	877
Aparcamientos _____	877
Parcelación _____	878
Espacios libres y zonas verdes _____	878
Parcela dotacional de carácter general _____	878
Parcela dotacional local _____	878
Cesión de aprovechamiento _____	879
Condicionantes _____	879

3.4	Reservas de suelo para equipamientos y espacios libres	879
3.5	Calidad urbana	881
3.6	Barreras urbanísticas	881
3.7	Sistema de Actuación	882
3.8	Plazos de ejecución	882
4.	Plan de etapas	882
4.1	Ejecución, conservación y mantenimiento, plazos y garantías de las obras de urbanización	882
4.2	Conclusión	882
5.	Estudio económico y financiero	883
6.	Ordenanzas reguladoras	883
TALLER DE TRABAJO.		891
	Formularios: Modelo de Plan Especial de Reforma Interior (PERI). Caso real.	891
1.	Introducción, documentos y normativa.	891
2.	Memoria informativa.	891
3.	Memoria justificativa	891
4.	Planos de información.	891
5.	Normas urbanísticas.	891
6.	Catálogos de bienes y espacios protegidos.	891
7.	Planos de ordenación.	891
8.	Informe de sostenibilidad económica.	891
9.	Documento de refundición del plan de ordenación municipal.	891
TALLER DE TRABAJO		940
	Precauciones en vías y movimiento circulatorio dentro del polígono industrial.	940
1.	El movimiento del vehículo. Calzadas y aparcamientos.	940
1.1.	Parámetros fundamentales del trazado	940
1.2.	Elementos de la sección transversal.	942
1.3.	Tipos de calzadas de viario urbano.	945
1.4.	Parámetros de dimensionamiento: las plazas de aparcamiento.	946
1.5.	Tipos de espacios de aparcamiento.	947
1.6.	Posibilidad de aparcamiento en viario.	947
1.7.	Algunas recomendaciones para el diseño del espacio del aparcamiento.	948
2.	Intersecciones y enlaces.	950
2.1.	El espacio de los encuentros: cruces y plazas.	950
2.2.	Criterios generales de diseño de los encuentros como puntos críticos del transporte.	951
2.3.	Tipos de encuentros.	951
2.4.	Los pasos de peatones.	952
2.5.	Intersecciones elementales.	953
2.6.	Intersecciones canalizadas.	953
2.7.	Intersecciones semaforizadas.	954
2.8.	Rotondas.	955
2.9.	Enlaces.	957
2.10.	Algunas recomendaciones para el diseño del espacio viario.	958
3.	Sección constructiva de la calle	959
3.1.	El firme. Definiciones y funciones.	959
3.2.	Capas que componen el firme.	961
3.3.	Tipos de firmes.	963
3.4.	Algunas recomendaciones para el diseño del firme.	964



PARTE SEXTA.	967
¿Es mi polígono o parque empresarial un conjunto inmobiliario?	967
Capítulo 17. El parque empresarial como conjunto inmobiliario.	967
1. Fundamentación de la pluralidad de inmuebles	967
a. Pluralidad de edificaciones y/o construcciones.	967
b. Unidad funcional.	968
2. Los conjuntos inmobiliarios en la Ley 8/1999, de 6 de abril, de reforma de la Ley 49/1960, de 21 de julio, sobre propiedad horizontal	968
a. Introducción.	968
b. Regulación de los conjuntos inmobiliarios	969
3. ¿Qué debemos destacar de la reforma de la LPH en materia de complejos urbanísticos?	970
4. ¿Cómo afecta el carácter supletorio del Código Civil a los complejos urbanísticos?	973
5. ¿Merece la pena someter la urbanización al régimen de la Propiedad Horizontal?	976
TALLER DE TRABAJO	979
¿Es aplicable la Ley de Propiedad horizontal (LPH) a un polígono industrial? (Ver el formulario Reglamento de régimen interior de un parque científico y tecnológico).	979
PARTE SÉPTIMA.	980
Formularios	980
1. Estatutos de un parque empresarial o complejo industrial.	980
2. Modelo de Plan Parcial industrial.	996
3. Normas urbanísticas del Plan parcial con reparcelación de un polígono industrial	1016
4. Normativa de usos, ordenanzas y edificación para zonas industriales.	1028
5. Pliego de cláusulas económico-administrativas que regirán la enajenación, de las parcelas del polígono industrial, propiedad del ayuntamiento, por procedimiento abierto y de forma de concurso.	1034
6. Pliego de condiciones en oferta de compra, opción de compra y derecho de superficie de suelo industrial a empresa pública de suelo.	1047
7. Pliego de condiciones particulares que han de regir la enajenación, mediante concurso público de suelo de uso de equipamiento en Parque Tecnológico.	1089
8. Condiciones generales de venta de parcelas gravadas con censo.	1155
9. Modelo de Ordenanzas reguladoras del polígono industrial.	1158
10. Procedimiento de tramitación de licencia para autorización previa de construcciones industriales	1162
11. Reglamento de régimen interior de un parque científico y tecnológico.	1165
PARTE OCTAVA	1179
Formularios. Contrato de opción a compra del polígono industrial	1179
1. Contrato de opción a compra del polígono industrial.	1179
2. Condiciones generales de venta de parcelas en el polígono industrial	1185
3. Bases de comercialización de parcelas logísticas e instalaciones en el centro de transportes de mercancías de interés autonómico.	1193

¿QUÉ APRENDERÁ?



- **Planificación, comercialización y marketing de áreas industriales.**
- **Promoción inmobiliaria de suelo industrial.**
- **Fases del proceso de actuación industrial sostenible. La transformación sostenible del suelo a uso industrial.**
- **Parques empresariales, viveros de empresas, centros empresariales, parques tecnológicos y parques científicos.**
- **El parque empresarial como conjunto inmobiliario.**
- **Estatutos de un parque empresarial o complejo industrial.**
- **Parques tecnológicos y científicos.**
- **La promoción industrial en los parques logísticos.**
- **La parcelación urbanística en suelo industrial**
- **Plan Parcial industrial.**

