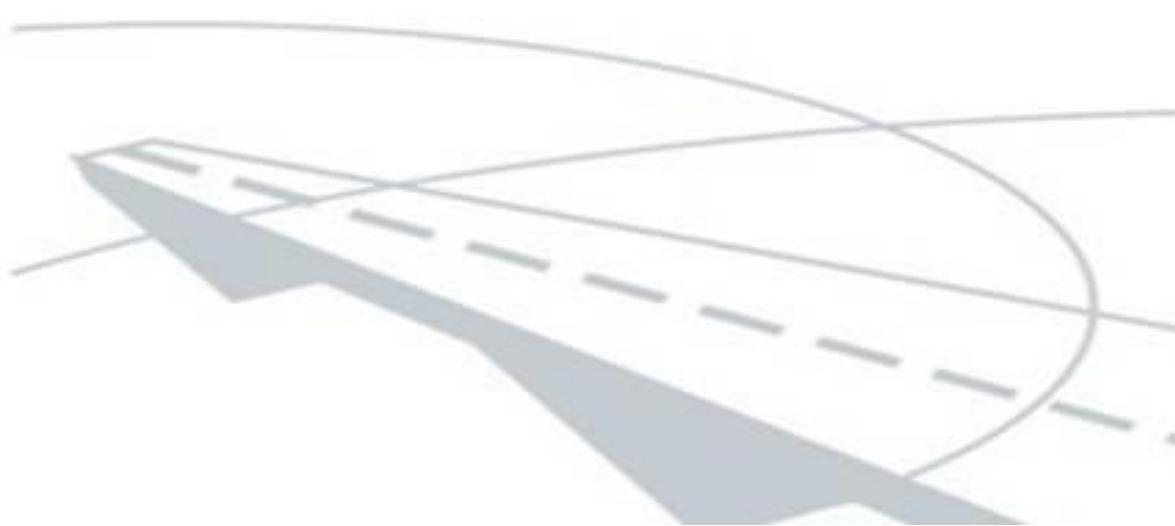




SISTEMA EDUCATIVO inmoley.com DE FORMACIÓN CONTINUA PARA PROFESIONALES INMOBILIARIOS. ©



# **CURSO/GUÍA PRÁCTICA**

## **BIM 5D**

### **COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA DE LAS MEDICIONES AL EARNED VALUE Y LA FACTURACIÓN POR HITOS (ISO 19650 + CDE)**





## Índice

<b>¿QUÉ APRENDERÁ?.....</b>	<b>25</b>
<b>Introducción. ....</b>	<b>26</b>
<b>PARTE PRIMERA. ....</b>	<b>28</b>
<b>Fundamentos para integrar coste, plazo y caja desde 3D/4D/5D .....</b>	<b>28</b>
<b>Capítulo 1: Principios de BIM 3D/4D/5D aplicados a coste, plazo y caja .....</b>	<b>28</b>
<b>1. Objetivos y alcance de BIM 5D en constructoras .....</b>	<b>28</b>
a. Qué resuelve: previsibilidad de coste, plazo y caja .....	28
b. Casos de uso prioritarios en obra.....	29
c. Indicadores de éxito inicial y madurez.....	30
<b>2. Del modelo 3D al control 5D.....</b>	<b>30</b>
a. Vinculación de partidas y elementos constructivos .....	30
b. Unidades de medida y reglas de medición.....	31
c. Trazabilidad del cambio (as-planned vs as-built).....	31
<b>3. Vínculos entre 4D (tiempo) y 5D (coste).....</b>	<b>31</b>
a. WBS/OBS y paquetes de trabajo .....	31
b. Recursos, rendimientos y duraciones .....	32
c. Curvas de producción y líneas de balance .....	32
<b>4. Cost breakdown structure (CBS) y codificación.....</b>	<b>32</b>
a. Estructuras de costes y centros de coste .....	32
b. Codificación estandarizada y clasificación.....	32
c. Mapeo con ERP y presupuestos.....	33
<b>5. Datos maestros para 5D .....</b>	<b>33</b>
a. Catálogos, familias y librerías .....	33
b. Propiedades obligatorias y atributos de coste .....	33
c. Versionado y control de calidad .....	33
<b>6. Beneficios y límites del 5D .....</b>	<b>34</b>
a. Qué esperar y qué no del 5D .....	34
b. Dependencias organizativas y de datos .....	34
c. Riesgos de implementación y mitigaciones .....	34
<b>Capítulo 2: ISO 19650 y CDE orientados a costes, producción y facturación por hitos.....</b>	<b>36</b>
<b>1. Roles, responsabilidades y flujos bajo ISO 19650.....</b>	<b>36</b>
a. EIR/AIR y requisitos de información económica .....	36
b. BEP y planes de ejecución con foco 5D .....	37
c. MIDP/TIDP entregables y calendarios .....	37
<b>2. CDE para 5D estructura y permisos .....</b>	<b>37</b>
a. Carpetas, estados y estatus de revisión .....	37
b. Auditoría, sellos de aprobación y trazabilidad .....	38
c. Seguridad y segregación de datos sensibles .....	38
<b>3. Especificación de intercambio (IDS) y validación .....</b>	<b>38</b>
a. Reglas de datos para costes y mediciones .....	38



b. Chequeos automáticos y validadores 5D .....	39
c. Gestión de incidencias y no conformidades .....	39
<b>4. Versionado y baseline económico.....</b>	<b>39</b>
a. Congelación de modelos y presupuestos .....	39
b. Control de cambios y VO .....	39
c. Registro comparado A, B, C.....	40
<b>5. Integración normativa y estándares.....</b>	<b>40</b>
a. UNE-EN ISO 19650 en España .....	40
b. buildingSMART, IFC y BC3 .....	40
c. Clasificaciones GuBIMClass UniClass OmniClass .....	40
<b>6. KPIs de gobierno del dato para 5D.....</b>	<b>41</b>
a. Compleitud y consistencia .....	41
b. Freshness y sincronización .....	41
c. Tasa de retrabajo y lead time de aprobación .....	41
<b>PARTE SEGUNDA.....</b>	<b>42</b>
<b>Modelado de costes y mediciones desde el modelo.....</b>	<b>42</b>
<i>Capítulo 3: Mediciones 5D: del modelo IFC/Native a partidas y precios.....</i>	<b>42</b>
<b>1. Reglas de medición y unidades .....</b>	<b>42</b>
a. Longitud, superficie, volumen, recuento .....	42
b. Tolerancias y redondeos .....	43
c. Casuística huecos, solapes, acabados.....	43
<b>2. Extracción y limpieza de cantidades.....</b>	<b>44</b>
a. Filtros, vistas y conjuntos de propiedades .....	44
b. Detección de outliers y vacíos de datos .....	44
c. Auditoría de mediciones vs realidad.....	45
<b>3. BC3, bases de precios y descomposición .....</b>	<b>45</b>
a. Estructura de partidas y descomposición .....	45
b. Costes directos e indirectos .....	46
c. Enlaces a bases públicas privadas.....	46
<b>4. Precios unitarios y análisis de precios .....</b>	<b>47</b>
a. Materiales, mano de obra y equipos .....	47
b. Rendimientos y productividades .....	47
c. Costes auxiliares y generales de obra .....	47
<b>5. Presupuesto objetivo y reservas .....</b>	<b>48</b>
a. Contingencias técnicas y de plazo .....	48
b. Riesgos conocidos desconocidos.....	48
c. Asignación por paquetes y contratos .....	49
<b>6. Control de versiones de mediciones .....</b>	<b>49</b>
a. Comparativos diff y reconciliación .....	49
b. Bitácora de cambios justificados .....	49
c. Aprobaciones y firma digital .....	50
<i>Capítulo 4: Presupuesto 5D, estructura CBS y alineación con ERP/contabilidad.....</i>	<b>51</b>
<b>1. Estructura CBS y centros de coste .....</b>	<b>51</b>
a. Jerarquía por capítulos y subcapítulos .....	51



b. Relación con WBS/OBS/RBS .....	52
c. Matriz de mapeo 3D–CBS .....	52
<b>2. Plan de cuentas y ERP .....</b>	<b>53</b>
a. Integración con contabilidad/ERP .....	53
b. Captura de costes reales AC .....	53
c. Conciliación financiera y técnica .....	54
<b>3. Curvas de gasto y calendario de desembolsos .....</b>	<b>54</b>
a. S-curves de coste planificado .....	54
b. Desembolso por mes hito .....	55
c. Integración con cash-flow .....	55
<b>4. Índices de precios y escalación .....</b>	<b>55</b>
a. Revisión de precios índices .....	55
b. Fórmulas de revisión y triggers .....	56
c. Cláusulas contractuales asociadas .....	56
<b>5. Control de indirectos y overheads .....</b>	<b>57</b>
a. Costes generales de obra y sede .....	57
b. Reglas de imputación .....	57
c. Seguimiento y optimización .....	57
<b>6. Reporting económico 5D .....</b>	<b>58</b>
a. Dashboards y vistas ejecutivas .....	58
b. Alertas tempranas y umbrales .....	58
c. Cierres periódicos y lecciones aprendidas .....	58
<b>PARTE TERCERA .....</b>	<b>60</b>
<b>Planificación 4D y control de producción .....</b>	<b>60</b>
<b>Capítulo 5: Planificación 4D conectada al 5D (tiempos, recursos y rendimientos) .....</b>	<b>60</b>
<b>1. Modelo de planificación (P6/MSP/Synchro) .....</b>	<b>60</b>
a. Estructura de actividades y lógica .....	60
b. Calendarios y restricciones .....	61
c. Vinculación a elementos del modelo .....	61
<b>2. Métodos de producción .....</b>	<b>62</b>
a. Takt Planning y líneas de balance .....	62
b. Last Planner System .....	62
c. Simulación de rutas críticas .....	62
<b>3. Recursos y capacidades .....</b>	<b>63</b>
a. Mano de obra y equipos .....	63
b. Curvas de recursos y nivelación .....	63
c. Bottlenecks y restricciones físicas .....	64
<b>4. 4D para constructibilidad y secuencias .....</b>	<b>64</b>
a. Interferencias temporales y espaciales .....	64
b. Ventanas ambientales y permisos .....	65
c. Logística y laydown areas .....	65
<b>5. Integración 4D–5D .....</b>	<b>65</b>
a. Coste por actividad y paquete .....	65
b. Coste-tiempo y trade-offs .....	66
c. Optimización multicriterio .....	66



<b>6. Replanificaciones y baseline de plazo .....</b>	<b>67</b>
a. Baselines y snapshots .....	67
b. What-if y escenarios .....	67
c. Gestión de desvíos .....	67
<b>Capítulo 6: Control de producción en obra (medición ejecutada, partes y certificación) ....</b>	<b>69</b>
<b>1. Partes diarios/semanales .....</b>	<b>69</b>
a. Avance físico y horas .....	69
b. Incidencias y retrabajos .....	70
c. Fotos georreferenciadas y evidencias .....	70
<b>2. Medición ejecutada y validación.....</b>	<b>71</b>
a. Métodos de prueba y aceptación.....	71
b. Tolerancias de obra .....	71
c. Digitalización de actas .....	72
<b>3. Certificación de producción .....</b>	<b>72</b>
a. Criterios y periodicidad.....	72
b. Aprobaciones internas/cliente .....	72
c. Integración con facturación .....	73
<b>4. Productividad y rendimientos .....</b>	<b>73</b>
a. KPIs de frente de obra .....	73
b. Variaciones vs plan .....	74
c. Acciones correctivas .....	74
<b>5. No conformidades y retrabajo .....</b>	<b>74</b>
a. Registro y clasificación.....	74
b. Coste del retrabajo .....	75
c. Cierre y verificación .....	75
<b>6. Visualización y BI de producción.....</b>	<b>76</b>
a. Paneles por cuadrilla/paquete .....	76
b. Alertas SPI/CPI tempranas.....	76
c. Informes ejecutivos .....	76
<b>PARTE CUARTA .....</b>	<b>78</b>
<b>Earned Value (EVM) y análisis de desempeño.....</b>	<b>78</b>
<b>Capítulo 7: Earned Value aplicado a obra (SPI, CPI, EAC, ETC, VAC) .....</b>	<b>78</b>
<b>1. Conceptos y fórmulas clave .....</b>	<b>78</b>
a. PV, EV, AC .....	78
b. SPI, CPI.....	79
c. EAC, ETC, VAC .....	79
<b>2. Configuración EVM con 4D/5D .....</b>	<b>80</b>
a. Medición del EV por actividad .....	80
b. Captura del AC en ERP .....	80
c. Calendario de PV y baseline.....	81
<b>3. Curvas S y pronósticos.....</b>	<b>81</b>
a. Interpretación de S-curve .....	81
b. Tendencias y proyecciones.....	81
c. Señales de alerta y umbrales .....	82



<b>4. Niveles de control y agregación .....</b>	<b>82</b>
a. Paquete, disciplina, proyecto .....	82
b. Dashboards por rol jefe, PM, dirección .....	82
c. Drill-down y root-cause .....	83
<b>5. Integración con riesgos .....</b>	<b>83</b>
a. Reservas de gestión/contingencias .....	83
b. Monte Carlo sobre EAC .....	84
c. Escenarios de mitigación .....	84
<b>6. Gobierno del EVM.....</b>	<b>84</b>
a. Rituales y cadencia de revisión.....	84
b. Roles y responsabilidades .....	85
c. Auditorías internas/externas .....	85
<b>Capítulo 8: Control de cambios, VO y claims: impacto en coste, plazo y caja .....</b>	<b>86</b>
<b>1. Proceso de VO y control de cambios.....</b>	<b>86</b>
a. Identificación y registro .....	86
b. Valorización y aprobación .....	87
c. Trazabilidad en CDE .....	87
<b>2. Claims y extensiones de plazo .....</b>	<b>88</b>
a. Causas típicas y evidencias .....	88
b. Métodos de análisis de demoras.....	88
c. Estrategia de resolución .....	89
<b>3. Repercusiones económicas.....</b>	<b>89</b>
a. Revisión de EAC/ETC.....	89
b. Ajuste de cash-flow .....	89
c. Renegociación de hitos.....	90
<b>4. Contratos y cláusulas relevantes.....</b>	<b>90</b>
a. NEC/FIDIC/IPD .....	90
b. Bonos/penalizaciones.....	90
c. Límites de responsabilidad .....	91
<b>5. Prevención y gestión temprana .....</b>	<b>91</b>
a. Alertas de riesgo y gating .....	91
b. Reuniones de coordinación .....	91
c. Lecciones aprendidas.....	92
<b>6. Reporting de cambios y claims .....</b>	<b>92</b>
a. Panel de VO/claims.....	92
b. KPIs de litigiosidad.....	92
c. Cierre y archivo .....	93
<b>PARTE QUINTA. .....</b>	<b>94</b>
<b>Facturación por hitos y cash-flow .....</b>	<b>94</b>
<b>Capítulo 9: Estructura de hitos, certificaciones y facturación.....</b>	<b>94</b>
<b>1. Diseño de hitos contractuales.....</b>	<b>94</b>
a. Criterios técnicos y de aceptación .....	94
b. Hitos de producción vs administrativos .....	95
c. Alineación con 4D/5D .....	95



<b>2. Certificación y evidencias .....</b>	<b>96</b>
a. Documentación soporte .....	96
b. Firmas y aprobaciones.....	96
c. Integración con e-factura .....	96
<b>3. Facturación por hitos y parcialidades.....</b>	<b>97</b>
a. Cálculo de importes.....	97
b. Anticipos y acopios.....	97
c. Retenciones .....	98
<b>4. Disputas y rechazos de factura .....</b>	<b>98</b>
a. Causas y prevención .....	98
b. Circuito de corrección .....	98
c. Impacto en caja.....	99
<b>5. Calendarización de cobros.....</b>	<b>99</b>
a. Plazos de pago y morosidad .....	99
b. Intereses y cláusulas.....	99
c. Seguimiento de cuentas a cobrar .....	100
<b>6. KPIs de facturación y cobro .....</b>	<b>100</b>
a. DSO y ratios de cobro .....	100
b. Eficiencia de certificación.....	100
c. Alarmas de riesgo de liquidez .....	101
<b>Capítulo 10: Cash-flow de obra y previsión de caja .....</b>	<b>102</b>
<b>1. Plan de caja ligado a 4D/5D .....</b>	<b>102</b>
a. Entradas: certificaciones/cobros .....	102
b. Salidas: compras/pagos.....	102
c. Calendarios y desajustes.....	103
<b>2. Escenarios y sensibilidad .....</b>	<b>103</b>
a. Retrasos de cobro.....	103
b. Aumentos de coste.....	104
c. Shock de suministros .....	104
<b>3. Financiación y costes financieros .....</b>	<b>104</b>
a. Pólizas y confirming .....	104
b. Avales y garantías.....	105
c. Tipo de interés y coste de capital .....	105
<b>4. LCC/TCO y OPEX post-obra .....</b>	<b>105</b>
a. Impacto en decisiones de diseño .....	105
b. Transferencia a operación .....	106
c. Métricas de ciclo de vida .....	106
<b>5. Gestión de tesorería en obra .....</b>	<b>106</b>
a. Prioridades de pago.....	106
b. Negociación con proveedores .....	106
c. Cash war room.....	107
<b>6. Reporting de liquidez .....</b>	<b>107</b>
a. Semanas de caja .....	107
b. Desviaciones vs plan.....	107
c. Acciones correctivas .....	108



<b>PARTE SEXTA.</b>	<b>109</b>
CDE, integraciones y calidad del dato económico	109
<b>Capítulo 11: Integración CDE–ERP–Planificación–5D y BI</b>	<b>109</b>
1. Arquitectura de integración	109
a. Flujos y APIs	109
b. Sincronización y latencia	110
c. Logs y auditoría	110
2. Master data y catálogos	111
a. Materiales y recursos	111
b. Partidas y códigos	111
c. Versionado y gobierno	111
3. Integración con planificación 4D	112
a. Mapping actividad–paquete–coste	112
b. Import/export P6/MSP/IFC	112
c. Validación cruzada	112
4. Integración financiera	113
a. Pedidos y recepciones	113
b. AC por centro de coste	113
c. Conciliación con EV	113
5. BI y analítica	114
a. KPIs y cuadros de mando	114
b. Alertas predictivas	114
c. Self-service vs gobernado	114
6. Pruebas y puesta en producción	115
a. Entornos y despliegues	115
b. UAT y criterios de aceptación	115
c. Métricas de éxito	115
<b>Capítulo 12: Calidad, seguridad y compliance del dato 5D</b>	<b>116</b>
1. Reglas de calidad de datos	116
a. Completitud/consistencia	116
b. Duplicados y outliers	117
c. Controles automáticos	117
2. Seguridad y permisos	118
a. Segregación de funciones	118
b. Datos sensibles (precios/ofertas)	118
c. Gestión de accesos	118
3. Continuidad y backups	119
a. RPO/RTO	119
b. Planes de contingencia	119
c. Ensayos de recuperación	120
4. Cumplimiento y auditoría	120
a. Trazabilidad en CDE	120
b. Evidencias para auditorías	120
c. Retención documental	121



<b>5. Contratos y propiedad del dato .....</b>	<b>121</b>
a. Cláusulas de acceso/uso .....	121
b. Reversibilidad y portabilidad.....	121
c. Confidencialidad .....	122
<b>6. Ética y transparencia .....</b>	<b>122</b>
a. Decisiones basadas en datos .....	122
b. Explicabilidad de KPIs .....	122
c. Reportes a inversor/cliente .....	123
<b>PARTE SÉPTIMA. ....</b>	<b>124</b>
<b>Contratación, modelos de entrega y riesgos .....</b>	<b>124</b>
<b>Capítulo 13: Requisitos de información (EIR/AIR) y anexos económicos al BEP .....</b>	<b>124</b>
<b>1. Definición de necesidades .....</b>	<b>124</b>
a. Casos de uso 5D.....	124
b. Hitos e indicadores .....	125
c. Niveles de información .....	125
<b>2. Anexos económicos del BEP .....</b>	<b>125</b>
a. Reglas de medición .....	125
b. CBS y codificación.....	126
c. Calendarios y reporting .....	126
<b>3. Matriz de responsabilidades.....</b>	<b>127</b>
a. Roles internos/externos .....	127
b. Gate reviews.....	127
c. Aprobaciones .....	127
<b>4. Criterios de aceptación.....</b>	<b>128</b>
a. Validación de modelos .....	128
b. Pruebas de integración.....	128
c. Checklist de cierre.....	128
<b>5. Incentivos y penalizaciones .....</b>	<b>129</b>
a. KPIs de coste/plazo/caja.....	129
b. Bonus por desempeño .....	129
c. Mecanismos de ajuste .....	129
<b>6. Gestión del cambio contractual .....</b>	<b>130</b>
a. VO y claims .....	130
b. Revisión de precios.....	130
c. Disputas .....	130
<b>Capítulo 14: Riesgos y análisis de incertidumbre en coste, plazo y caja .....</b>	<b>131</b>
<b>1. Registro y taxonomía de riesgos .....</b>	<b>131</b>
a. Técnicos, comerciales, legales .....	131
b. Probabilidad/impacto.....	132
c. Dueños de riesgo .....	132
<b>2. Cuantificación y reservas.....</b>	<b>132</b>
a. Determinística vs probabilística .....	132
b. Monte Carlo.....	133
c. Asignación de reservas .....	133



<b>3. Triggers y monitoreo .....</b>	<b>134</b>
a. Indicadores tempranos.....	134
b. Alertas automáticas.....	134
c. Revisión periódica.....	134
<b>4. Respuestas y planes de acción .....</b>	<b>135</b>
a. Evitar, mitigar, transferir .....	135
b. Planes de contingencia.....	135
c. Cierre y eficacia.....	135
<b>5. Riesgos de suministro .....</b>	<b>136</b>
a. Precios y disponibilidad .....	136
b. Logística y plazos .....	136
c. Alternativas y homologación .....	136
<b>6. Riesgos financieros .....</b>	<b>137</b>
a. Tipos de interés y liquidez.....	137
b. Cobertura y seguros .....	137
c. Exposición cambiaria (LATAM) .....	137
<b>PARTE OCTAVA .....</b>	<b>138</b>
<b>Implantación, capacitación y ROI del BIM 5D .....</b> <b>138</b>	
<b>Capítulo 15: Roadmap de implantación 5D (90–180 días) y escalado .....</b> <b>138</b>	
<b>1. Diagnóstico y metas .....</b>	<b>138</b>
a. Línea base y brechas.....	138
b. Casos de uso y priorización .....	139
c. KPIs de implantación.....	139
<b>2. Piloto controlado .....</b>	<b>139</b>
a. Alcance y criterios de éxito.....	139
b. Setup CDE–5D–ERP .....	140
c. Lecciones y hardening.....	140
<b>3. Gobierno y roles .....</b>	<b>140</b>
a. PMO BIM/5D y sponsors .....	140
b. Capacidades internas/externas .....	141
c. Formación y certificación.....	141
<b>4. Contratación y anexos.....</b>	<b>141</b>
a. EIR/BEP con foco 5D .....	141
b. SLAs y bonus/penalties.....	142
c. Propiedad y acceso al dato .....	142
<b>5. Escalado y cambio cultural .....</b>	<b>142</b>
a. Reutilización de librerías .....	142
b. Comunidades de práctica .....	142
c. Gestión del cambio .....	142
<b>6. ROI y sostenibilidad .....</b>	<b>143</b>
a. Beneficios cuantificados .....	143
b. Coste total de propiedad .....	143
c. Plan de mejora continua .....	143
<b>Capítulo 16: Capacitación por roles y madurez organizativa 5D .....</b> <b>145</b>	



<b>1. Jefe de obra y producción .....</b>	<b>145</b>
a. Rutinas diarias/semanales.....	145
b. KPIs de frente y acción correctiva .....	146
c. Uso de checklists operativos.....	146
<b>2. Control de costes/finanzas .....</b>	<b>147</b>
a. Conciliaciones ERP–5D–EVM .....	147
b. Cash-flow y DSO .....	147
c. Cierres y reporting .....	147
<b>3. Planificador 4D .....</b>	<b>148</b>
a. Baselines y replanificaciones .....	148
b. Simulación y what-if .....	148
c. Integración con 5D .....	148
<b>4. BIM Manager/PMO.....</b>	<b>149</b>
a. Gobierno del dato y CDE .....	149
b. Validación IDS y auditoría.....	149
c. Métricas de calidad 5D .....	149
<b>5. Compras y contratación .....</b>	<b>150</b>
a. Mapeo CBS–contratos .....	150
b. Revisión de precios y VO .....	150
c. Evidencias y cláusulas .....	150
<b>6. Roadmap de madurez .....</b>	<b>151</b>
a. Hitos por niveles .....	151
b. Evaluaciones periódicas .....	151
c. Plan anual de formación .....	151
<b>PARTE NOVENA. .....</b>	<b>153</b>
<b>Herramientas para BIM 5D: coste, plazo y caja en obra. Formularios Y Checklists .....</b>	<b>153</b>
<b>Capítulo 17: Formularios 5D de mediciones y certificación (texto completo, listos para usar)</b>	<b>153</b>
<b>FORMULARIO Nº 17.1 — Hoja de medición por partida vinculada a modelo .....</b>	<b>153</b>
Control de versión y metadatos .....	153
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	154
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	154
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	154
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	154
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	155
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	155
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	155
Sección 8. Evidencias y referencias .....	155
<b>FORMULARIO Nº 17.2 — Acta de validación de avance físico .....</b>	<b>156</b>
Control de versión y metadatos .....	156
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	156
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	156
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	156
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	157
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	157
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	157



Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	157
Sección 8. Evidencias y referencias .....	157
<b>FORMULARIO Nº 17.3 — Certificación mensual de producción.....</b>	<b>158</b>
Control de versión y metadatos .....	158
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	158
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	158
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	158
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	159
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	159
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	159
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	159
Sección 8. Evidencias y referencias .....	159
<b>FORMULARIO Nº 17.4 — Registro de rendimientos y productividades .....</b>	<b>160</b>
Control de versión y metadatos .....	160
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	160
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	160
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	160
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	161
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	161
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	161
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	161
Sección 8. Evidencias y referencias .....	161
<b>FORMULARIO Nº 17.5 — Bitácora de cambios de mediciones .....</b>	<b>162</b>
Control de versión y metadatos .....	162
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	162
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	162
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	162
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	163
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	163
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	163
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	163
Sección 8. Evidencias y referencias .....	163
<b>CHECKLIST — Plantilla de cierre de hito técnico .....</b>	<b>164</b>
Control de versión y metadatos .....	164
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	164
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	164
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	164
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	164
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	165
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	165
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	165
Sección 8. Evidencias y referencias .....	165
<b>Capítulo 18: Formularios de facturación por hitos y control de cobros (texto completo, listos para usar).....</b>	<b>166</b>
<b>FORMULARIO Nº 18.1 — Definición y aceptación de hito facturable .....</b>	<b>166</b>
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	166
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	167
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	167
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	167



Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	167
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	167
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	167
Sección 8. Evidencias y referencias .....	168
<b>FORMULARIO Nº 18.2 — Orden de facturación por hito.....</b>	<b>168</b>
Control de versión y metadatos .....	168
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	168
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	168
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	168
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	169
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	169
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	169
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	169
Sección 8. Evidencias y referencias .....	169
<b>FORMULARIO Nº 18.3 — Registro de facturas y estados .....</b>	<b>170</b>
Control de versión y metadatos .....	170
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	170
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	170
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	170
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	171
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	171
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	171
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	171
Sección 8. Evidencias y referencias .....	171
<b>FORMULARIO Nº 18.4 — Control de cobros y DSO .....</b>	<b>171</b>
Control de versión y metadatos .....	171
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	172
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	172
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	172
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	172
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	172
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	173
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	173
Sección 8. Evidencias y referencias .....	173
<b>FORMULARIO Nº 18.5 — Cuadro de mando de facturación/hitos .....</b>	<b>173</b>
Control de versión y metadatos .....	173
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	173
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	174
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	174
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	174
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	174
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	174
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	174
Sección 8. Evidencias y referencias .....	175
<b>FORMULARIO Nº 18.6 — Acta de cierre administrativo de hito .....</b>	<b>175</b>
Control de versión y metadatos .....	175
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	175
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	175
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	175
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	176



Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	176
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	176
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	176
Sección 8. Evidencias y referencias .....	176
<b>Capítulo 19: Checklists 5D para ISO 19650, CDE, EVM, riesgos y calidad de datos .....177</b>	
<b>CHECKLIST — ISO 19650 orientado a 5D .....</b>	<b>177</b>
Control de versión y metadatos .....	177
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	177
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	178
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	178
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	178
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	178
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	178
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	178
Sección 8. Evidencias y referencias .....	179
<b>CHECKLIST — CDE y permisos orientado a 5D .....</b>	<b>179</b>
Control de versión y metadatos .....	179
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	179
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	179
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	179
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	180
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	180
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	180
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	180
Sección 8. Evidencias y referencias .....	180
<b>CHECKLIST — Calidad de datos 5D.....181</b>	
Control de versión y metadatos .....	181
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	181
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	181
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	181
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	181
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	182
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	182
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	182
Sección 8. Evidencias y referencias .....	182
<b>CHECKLIST — EVM práctico (EV/PV/AC) .....</b>	<b>182</b>
Control de versión y metadatos .....	182
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	183
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	183
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	183
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	183
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	183
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	183
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	184
Sección 8. Evidencias y referencias .....	184
<b>CHECKLIST — Riesgos coste–plazo–caja .....</b>	<b>184</b>
Documento: CHECKLIST — Riesgos coste–plazo–caja.....	184
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	184
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	184



Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	185
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	185
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	185
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	185
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	185
Sección 8. Evidencias y referencias .....	185
<b>CHECKLIST — Auditoría 5D.....</b>	<b>186</b>
Control de versión y metadatos .....	186
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	186
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	186
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	186
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	186
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	187
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	187
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	187
Sección 8. Evidencias y referencias .....	187
<b>Capítulo 20: Plantillas de matrices, reporting y anexos contractuales (listos para adaptar).....</b>	<b>188</b>
<b>FORMULARIO Nº 20.1 — Matriz CBS/WBS y mapeo 3D—coste.....</b>	<b>188</b>
Control de versión y metadatos .....	188
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	188
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	189
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	189
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	189
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	189
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	189
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	189
Sección 8. Evidencias y referencias .....	190
<b>FORMULARIO Nº 20.2 — Plantillas de reporting EVM y curvas S .....</b>	<b>190</b>
Control de versión y metadatos .....	190
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	190
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	190
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	190
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	191
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	191
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	191
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	191
Sección 8. Evidencias y referencias .....	191
<b>FORMULARIO Nº 20.3 — Modelos de cash-flow semanal/mensual .....</b>	<b>192</b>
Control de versión y metadatos .....	192
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	192
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	192
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	192
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	193
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	193
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	193
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	193
Sección 8. Evidencias y referencias .....	193
<b>FORMULARIO Nº 20.4 — Anexos económicos a EIR/BEP .....</b>	<b>194</b>
Control de versión y metadatos .....	194



Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	194
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	194
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	194
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	194
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	195
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	195
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	195
Sección 8. Evidencias y referencias .....	195
<b>FORMULARIO Nº 20.5 — Paquetes de integración CDE–ERP–Planificación–BI.....</b>	<b>195</b>
Control de versión y metadatos .....	195
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	196
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	196
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	196
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	196
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	196
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	196
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	197
Sección 8. Evidencias y referencias .....	197
<b>FORMULARIO Nº 20.6 — Guía de publicación y control de versiones.....</b>	<b>197</b>
Control de versión y metadatos .....	197
Sección 1. Identificación y alcance del expediente/proyecto .....	197
Sección 2. Datos del activo/terreno/inmueble (y/o del contrato/licencia) .....	197
Sección 3. Requisitos y verificaciones técnicas/urbanísticas/financieras .....	198
Sección 4. Riesgos, seguridad y cumplimiento normativo .....	198
Sección 5. Plazos, hitos y condicionantes.....	198
Sección 6. Costes, importes y garantías (si aplica) .....	198
Sección 7. Aprobaciones y firmas (RACI) .....	198
Sección 8. Evidencias y referencias .....	198
<b>PARTE DÉCIMA .....</b>	<b>199</b>
Práctica del BIM 5D: coste, plazo y caja .....	199
<b>Capítulo 21: Casos España (edificación y obra civil) con 3D/4D/5D, EVM y hitos.....</b>	<b>199</b>
<b>1. Vivienda en altura (España).....</b>	<b>199</b>
a. Setup 5D y mediciones .....	199
b. EVM y producción .....	200
c. Facturación e hitos .....	200
<b>2. Centro sanitario (España) .....</b>	<b>201</b>
a. 4D y ventanas regulatorias .....	201
b. Control de cambios .....	201
c. Caja bajo presión .....	201
<b>3. Carretera/puente (España).....</b>	<b>202</b>
a. Secuencias 4D .....	202
b. VO/claims ambientales .....	202
c. Cash-flow estacional .....	202
<b>4. Hitos y certificaciones públicas .....</b>	<b>203</b>
a. Requisitos y evidencias .....	203
b. Pliegos y anexos .....	203
c. Lecciones aprendidas.....	203



<b>5. Métricas comparadas .....</b>	<b>204</b>
a. SPI/CPI observados .....	204
b. EAC vs real .....	204
c. DSO y liquidez .....	204
<b>6. Síntesis y checklist de réplica.....</b>	<b>205</b>
a. Factores de éxito .....	205
b. Riesgos típicos .....	205
c. Plantilla reutilizable .....	205
<b>Capítulo 22: Casos LATAM/industrial/EPC con integración CDE–ERP y cash-flow.....</b>	<b>207</b>
<b>1. Planta industrial (LATAM) .....</b>	<b>207</b>
a. Integración CDE–ERP .....	207
b. Control de productividad .....	207
c. Hitos de puesta en marcha .....	208
<b>2. Infraestructura energética.....</b>	<b>208</b>
a. 4D en entornos restringidos .....	208
b. Claims por suministro .....	209
c. Revisión de precios .....	209
<b>3. Hotel/mixto (LATAM).....</b>	<b>209</b>
a. Medición multi-código .....	209
b. Contratación por paquetes .....	210
c. Cash-flow faseado.....	210
<b>4. EPC y garantías .....</b>	<b>210</b>
a. Avales y retenciones .....	210
b. KPIs financieros .....	211
c. Puerta de handover .....	211
<b>5. Comparativa internacional .....</b>	<b>211</b>
a. Diferencias contractuales .....	211
b. Plazos de pago .....	212
c. Riesgo país .....	212
<b>6. Toolkit de transferencia .....</b>	<b>212</b>
a. Matriz de adaptación.....	212
b. Umbrales y alertas .....	213
c. Plan de 90 días .....	213
<b>Capítulo 23: Casos prácticos del BIM 5D: coste, plazo y caja en obra.....</b>	<b>214</b>
<b>Caso práctico 1. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Implementación básica de 5D para alinear coste, plazo y caja en una obra de edificación de tamaño medio.....</b>	<b>214</b>
Causa del Problema .....	214
Soluciones Propuestas .....	214
1) Puesta en marcha de un "núcleo mínimo 5D" (4 semanas) con ISO 19650 y CDE operativo .....	214
2) Facturación por hitos con evidencias 4D/5D y calendario de cobros/caja .....	215
3) Control de productividad y rendimientos por frente de obra con alertas tempranas .....	215
4) Gestión de cambios, VO y claims integrada en CDE con impacto automático en EAC/caja .....	216
5) Revisión de precios y cobertura financiera (confirming/ póliza) ligada a hitos .....	216
Consecuencias Previstas .....	216
Resultados de las Medidas Adoptadas .....	217
Lecciones Aprendidas .....	218



<b>Caso práctico 2. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Migración a 5D a mitad de obra para estabilizar el cash-flow en un contrato público con pagos a 90 días .....</b>	<b>219</b>
Causa del Problema.....	219
Soluciones Propuestas.....	219
1) Reconstrucción del baseline 5D y mapeo 3D–WBS–CBS en CDE con reglas de medición auditables	219
2) Reestructuración de hitos facturables y “microhitos” de conformidad quincenal con evidencia 4D/5D	220
3) Cadena de valor 4D–5D con control de productividades y líneas de balance .....	220
4) Gobierno de EVM y proyección EAC/ETC con curvas S y alertas de umbral.....	220
5) Estrategia financiera: confirming para cadena de suministro crítica y póliza de circulante ligada a hitos .....	221
6) Gestión de cambios (VO) y revisión de precios por índices en partidas sensibles .....	221
Consecuencias Previstas.....	221
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	222
Lecciones Aprendidas.....	222
<b>Caso práctico 3. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Integración 5D en hotel modular con prefabricados, múltiples subcontratas y entrega por fases.....</b>	<b>224</b>
Causa del Problema.....	224
Soluciones Propuestas.....	224
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS y reglas de medición específicas para modularidad.....	224
2) Planificación 4D con Takt Planning y líneas de balance fábrica–transporte–montaje .....	225
3) Esquema de hitos facturables por “unidades funcionales” y reconocimiento de EV en fábrica .....	225
4) Gobierno EVM semanal integrado con ERP y tableros de SPI/CPI/EAC/VAC.....	225
5) Gestión de cambios (VO) y bloqueos de diseño interior (gates) para evitar “late design” .....	225
6) Estrategia financiera de circulante: confirming a proveedores de módulos y póliza ligada a hitos .....	226
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	226
Lecciones Aprendidas.....	227
<b>Caso práctico 4. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Fast-track de centro de datos Tier III con 4D/5D, precios indexados y cadena MEP crítica .....</b>	<b>228</b>
Causa del Problema.....	228
Soluciones Propuestas.....	228
1) Baseline 5D integral con matriz 3D–WBS–CBS y “kits” MEP normalizados .....	228
2) Planificación 4D conectada para long-lead y commissioning (FAT/SAT) con rutas de riesgo .....	229
3) Estructura de hitos facturables por “sistemas” y reconocimiento anticipado de EV en FAT .....	229
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y curvas S de gasto/caja.....	229
5) Estrategia de escalación de precios y VO en partidas sensibles (cobre, acero, refrigerantes) .....	230
6) Financiación operativa: confirming para cadena MEP y póliza de circulante ligada a evidencias.....	230
Consecuencias Previstas.....	230
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	231
Lecciones Aprendidas.....	231
<b>Caso práctico 5. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Reforma hospitalaria en funcionamiento con 4D/5D, ventanas sanitarias y facturación por unidades funcionales .....</b>	<b>232</b>
Causa del Problema.....	232
Soluciones Propuestas.....	232
1) Baseline 5D con descomposición por “unidades funcionales” y “sistemas” críticos (MEP/gases médicos/HVAC) .....	232
2) 4D con “ventanas sanitarias” y rutas de riesgo para shutdowns (HVAC, gases médicos y eléctricos).....	233
3) Facturación por unidades funcionales y fases de sistema con evidencias clínicas en CDE .....	233
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y análisis por unidad funcional/sistema .....	233
5) Gestión de cambios (VO) por condiciones clínicas y bloqueo de diseño de quirófanos.....	233
6) Estrategia financiera: confirming con subcontratas MEP y póliza de circulante por ventanas sanitarias	234



Consecuencias Previstas.....	234
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	234
Lecciones Aprendidas .....	235
<b>Caso práctico 6. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Integración 5D en un túnel urbano con TBM, desvío de servicios y facturación por hitos de avance.....</b>	<b>236</b>
Causa del Problema .....	236
Soluciones Propuestas.....	236
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS y “kits” de túnel/estación.....	236
2) 4D integrado con ventanas urbanas y líneas de balance TBM–estaciones–servicios.....	236
3) Facturación por hitos de avance de TBM y “breakthroughs” intermedios con evidencias 4D/5D ....	237
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y curvas S por cadena crítica .....	237
5) Gestión de cambios (VO) por servicios imprevistos y claims por demoras concurrentes .....	237
6) Estrategia financiera de circulante: contrato marco de dovelas + confirming + póliza ligada a hitos	237
Consecuencias Previstas.....	238
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	238
Lecciones Aprendidas .....	239
<b>Caso práctico 7. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Parque eólico onshore con ventanas de viento, logística pesada y energización condicionada.....</b>	<b>240</b>
Causa del Problema .....	240
Soluciones Propuestas.....	240
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS por “unidad aerogenerador” y “sistemas de evacuación” ....	240
2) Planificación 4D con ventanas de viento, logística y “takt” por frentes de montaje.....	241
3) Facturación por “unidades terminadas” y “subhitos” verificables con evidencias 4D/5D .....	241
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y curvas S por unidad/sistema .....	241
5) Gestión de cambios (VO) y “gates” de diseño para línea de evacuación y GIS .....	242
6) Estrategia financiera: confirming a OEM y póliza de circulante ligada a subhitos .....	242
Consecuencias Previstas.....	242
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	243
Lecciones Aprendidas .....	243
<b>Caso práctico 8. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Rehabilitación nocturna de pista aeroportuaria con 4D/5D, ventanas operativas y certificación por slots .....</b>	<b>244</b>
Causa del Problema .....	244
Soluciones Propuestas.....	244
1) Baseline 5D por “slots” y tramos de pista con reglas de medición auditables .....	244
2) Planificación 4D enfocada en ventanas operativas y cadena logística caliente (asfalto/LED).....	245
3) Facturación por “slot aceptado” y subhitos de sistemas (balizamiento/SRA) con evidencias 4D/5D	245
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D por tramo-slot.....	245
5) Gestión de cambios (VO) y claims por meteorología y restricciones aeroportuarias.....	246
6) Estrategia financiera: confirming a suministradores de mezcla y luminarias + póliza por picos nocturnos .....	246
Consecuencias Previstas.....	246
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	247
Lecciones Aprendidas .....	247
<b>Caso práctico 9. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Planta fotovoltaica utility-scale con trackers, subestación GIS 132/30 kV y PPA con hitos de energización.....</b>	<b>248</b>
Causa del Problema .....	248
Soluciones Propuestas.....	248
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS por “unidad tracker–string–inversor” y sistemas de evacuación	248
2) Planificación 4D conectada al 5D con líneas de balance por bloques y microtopografía .....	249
3) Rediseño de facturación por subhitos de valor: bloque energizable, GIS y línea por tramos .....	249



4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y curvas S por bloque/sistema.....	249
5) Gestión de VO y permisos de la línea de evacuación con 4D/5D como evidencia .....	250
6) Estrategia financiera: confirming a OEM y póliza de circulante ligada a subhitos energizables .....	250
Consecuencias Previstas.....	250
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	251
Lecciones Aprendidas.....	251
<b>Caso práctico 10. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Planta farmacéutica GMP con salas limpias, validación IQ/OQ/PQ y facturación por cualificaciones .....</b>	<b>252</b>
Causa del Problema.....	252
Soluciones Propuestas.....	252
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS y “kits GMP” normalizados.....	252
2) Planificación 4D vinculada a 5D con camino crítico “cualificaciones” (IQ/OQ/PQ) .....	253
3) Facturación por hitos de cualificación y “unidades funcionales GMP” .....	253
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y curvas S “regulatorias” .....	253
5) Gestión de cambios (VO) por URS/regulación y gates de diseño (IFC/IFM) .....	254
6) Estrategia financiera: confirming a proveedores críticos GMP y póliza ligada a hitos de OQ .....	254
Consecuencias Previstas.....	254
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	255
Lecciones Aprendidas.....	255
<b>Caso práctico 11. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Torre de oficinas con fachada unitizada, logística vertical y facturación por plantas/hitos de cerramiento.....</b>	<b>256</b>
Causa del Problema.....	256
Soluciones Propuestas.....	256
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS y “kits de panel unitizado/fachada” normalizados .....	256
2) Planificación 4D con líneas de balance por planta y cadena crítica “cierre de envolvente” .....	257
3) Facturación por “planta cerrada” y subhitos de fachada con evidencias 4D/5D .....	257
4) Gobierno EVM semanal integrado ERP–5D con curvas S por planta/orientación y por paquete .....	257
5) Gestión de cambios (VO) en parasoles/mullions y bloqueo de diseño (gates IFI/IFC/IFM) .....	258
6) Estrategia financiera: confirming a fabricantes de fachada y póliza ligada a subhitos por planta .....	258
Consecuencias Previstas.....	258
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	259
Lecciones Aprendidas.....	259
<b>Caso práctico 12. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Desaladora costera con ósmosis inversa: integración 5D–ERP y facturación por trenes de proceso.....</b>	<b>260</b>
Causa del Problema.....	260
Soluciones Propuestas.....	260
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS por “trenes de proceso” y “sistemas” (toma, pretratamiento, RO, remineralización, impulsión, emisario).....	260
2) Integración técnica-financiera: mapeo CBS–ERP y captura de AC por centro de coste .....	261
3) Planificación 4D conectada: líneas de balance por tren RO y ruta crítica de puesta en marcha .....	261
4) Facturación por subhitos verificables: “tren en agua”, “tramo de emisario”, “sistema liberado” .....	261
5) Gobierno EVM semanal con curvas S por tren/sistema y proyección EAC por escenarios .....	262
6) Gestión de cambios (VO) e indexación de inox y membranas; estrategia de claims.....	262
7) Estrategia financiera: confirming a OEM (membranas, bombas, MCC) y póliza ligada a subhitos ...	262
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	263
Lecciones Aprendidas.....	264
<b>Caso práctico 13. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Carretera bajo contrato NEC4 Opción C con pain/gain y anexos económicos al BEP para control 5D.....</b>	<b>265</b>
Causa del Problema.....	265
Soluciones Propuestas.....	265



1) Anexos económicos al BEP y reconfiguración del EIR/AIR con foco 5D.....	265
2) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS y control de versiones en CDE.....	266
3) Integración CDE–ERP–Planificación–BI y captura del AC real por centro de coste .....	266
4) Planificación 4D con líneas de balance y ventanas urbanas, conectada al 5D .....	266
5) Gestión proactiva de Compensation Events (CE) y revisión de precios sensibles .....	266
6) Facturación por hitos verificables y reducción del DSO.....	267
7) Estrategia de tesorería: confirming a proveedores críticos y póliza de 6.000.000 € .....	267
Consecuencias Previstas.....	267
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	268
Lecciones Aprendidas .....	268
<b>Caso práctico 14. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Revamping de unidad de hidrotratamiento en parada mayor con 5D + análisis probabilístico de riesgos (Monte Carlo) y contrato LSTK .....</b>	<b>269</b>
Causa del Problema.....	269
Soluciones Propuestas.....	269
1) Baseline 5D brownfield con matriz 3D–WBS–CBS y "kits isométricos/Spool" normalizados .....	269
2) Planificación 4D conectada al 5D con "ventanas de proceso" y PTW .....	270
3) Integración CBS–ERP–QA/QC para captura de AC y evidencias NDE en CDE .....	270
4) Análisis probabilístico de riesgos (Monte Carlo) para coste, plazo y caja .....	270
5) Rediseño de facturación por subhitos verificables y "book of evidence" digital.....	271
6) Gestión de cambios (VO) y cláusulas de escalación en materiales HP .....	271
7) Estrategia financiera: confirming a OEM/pipe shop y póliza de 5.000.000 € ligada a subhitos .....	271
Consecuencias Previstas.....	271
Lecciones Aprendidas .....	272
<b>Caso práctico 15. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Vivienda en altura con 4D/5D, EVM y certificación por hitos de estructura y cerramiento.....</b>	<b>273</b>
Causa del Problema.....	273
Soluciones Propuestas.....	273
1) Baseline 5D con matriz 3D–WBS–CBS y reglas de medición de oficios .....	273
2) Planificación 4D con líneas de balance por planta y secuencias estructura–cerramiento–interiores.....	273
3) Certificación por hitos verificables de "planta liberada" y "cerramiento aceptado" .....	274
4) Gobierno EVM semanal con integración ERP–5D y curvas S por planta/orientación y paquete.....	274
5) Gestión de VO y bloqueo de diseño (gates IFI/IFM) en fachada y carpinterías .....	274
6) Estrategia financiera: confirming a fachada/carpintería y póliza de 4.500.000 € ligada a subhitos ..	275
Consecuencias Previstas.....	275
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	275
Lecciones Aprendidas .....	276
<b>Caso práctico 16. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Planta industrial LATAM: integración CDE–ERP, control de productividad y facturación por hitos de puesta en marcha .....</b>	<b>277</b>
Causa del Problema.....	277
Soluciones Propuestas.....	277
1) Baseline 5D por "unidades funcionales" y "sistemas" con kits normalizados .....	277
2) Integración CDE–ERP–Planificación para capturar AC real y sincronizar PV/EV/AC.....	278
3) 4D operativo con flowline de montaje y ruta crítica de puesta en marcha (MC→Pre-Cx→Cx→PT) .....	278
4) Facturación por hitos verificables de MC/Pre-Cx/Cx/PT con "book of evidence" digital .....	278
5) Control de productividad por frente y KPIs de montaje/commissioning .....	279
6) Gestión de VO y gates de diseño (IFC/IFM) para layout sanitario y envasado .....	279
7) Estrategia financiera y cobertura cambiaria operativa.....	279
Consecuencias Previstas.....	279
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	280
Lecciones Aprendidas .....	280



## **Caso práctico 17. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Roadmap de implantación 5D (90–180 días) y escalado en una constructora con obras internacionales .....282**

Causa del Problema.....	282
Soluciones Propuestas.....	282
1) Gobierno y estructura de roles 5D (PMO BIM/5D, sponsors y "champions" de obra).....	282
2) CDE corporativo bajo ISO 19650 y anexos económicos al BEP (reglas de medición/CBS/IDS).....	282
3) Integración CDE–ERP–Planificación–BI (conectores ETL y mapeo 3D–WBS–CBS–ERP) .....	283
4) Piloto 90 días en 3 obras con casos de uso 5D prioritarios (mediciones, EVM y facturación por hitos).....	283
5) Capacitación por roles y "coaching on the job" (jefe de obra, planificador, costes/finanzas, compras).....	283
6) Gestión del cambio y comunicación (rituales, tableros visibles, recompensas) .....	284
7) Escalado 90–180 días (ondas 2 y 3) y hardening (calidad del dato, seguridad, compliance) .....	284
Consecuencias Previstas.....	284
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	285
Lecciones Aprendidas.....	285

## **Caso práctico 18. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Capacitación por roles y madurez organizativa 5D en un grupo constructor multinacional .....286**

Causa del Problema.....	286
Soluciones Propuestas.....	286
1) Mapa de competencias 5D por rol y rutas de aprendizaje con evaluación inicial .....	286
2) Programa formativo modular (40 h/rol) + "coaching on the job" (8 semanas) en tres obras piloto .....	287
3) Estandarización del BEP económico e IDS 5D corporativo con validador automático .....	287
4) Cadencias operativas y tableros de control por rol enlazados a BI .....	287
5) Kit de arranque de obra 5D y checklist operativo por rol (rutinas diarias/semanales) .....	287
6) Circuito "VO/claims exprés" y micro-formación jurídica aplicada al 5D.....	288
7) Medición del ROI y escalado por oleadas (90–180–360 días) .....	288
Consecuencias Previstas.....	288
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	288
Lecciones Aprendidas.....	289

## **Caso práctico 19. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Estandarización de formularios 5D de mediciones y certificación en un contrato público multipaquete .....290**

Causa del Problema.....	290
Soluciones Propuestas.....	290
1) Catálogo corporativo de formularios 5D "listos para usar" con bloqueo IDS en CDE .....	290
2) Hoja de medición por partida vinculada a modelo (IFC/BC3) con reglas de huecos y solapes .....	291
3) Acta de validación de avance físico y Certificación mensual con "book of evidence" automático ...	291
4) Registro de rendimientos/productividades y panel de alertas SPI/CPI tempranas .....	291
5) Bitácora de cambios de mediciones (control de versiones) y VO/claims integrados .....	291
6) Plantilla de cierre de hito técnico y calendario de cobros .....	292
7) Formación exprés y "hardening" del dato económico .....	292
Consecuencias Previstas.....	292
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	292
Lecciones Aprendidas.....	293

## **Caso práctico 20. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Sistema de facturación por hitos y control de cobros integrado con 5D en contrato FIDIC .....294**

Causa del Problema.....	294
Soluciones Propuestas.....	294
1) Definición contractual operativa del hito facturable y taxonomía única .....	294
2) Orden de facturación por hito con evidencias 5D y firma digital en CDE (ISO 19650) .....	295
3) Registro de facturas y estados con trazabilidad (emitida/aceptada/devuelta/pagada) y aging .....	295
4) Motor de cálculo automático de importes por hito y conciliación con ERP .....	295



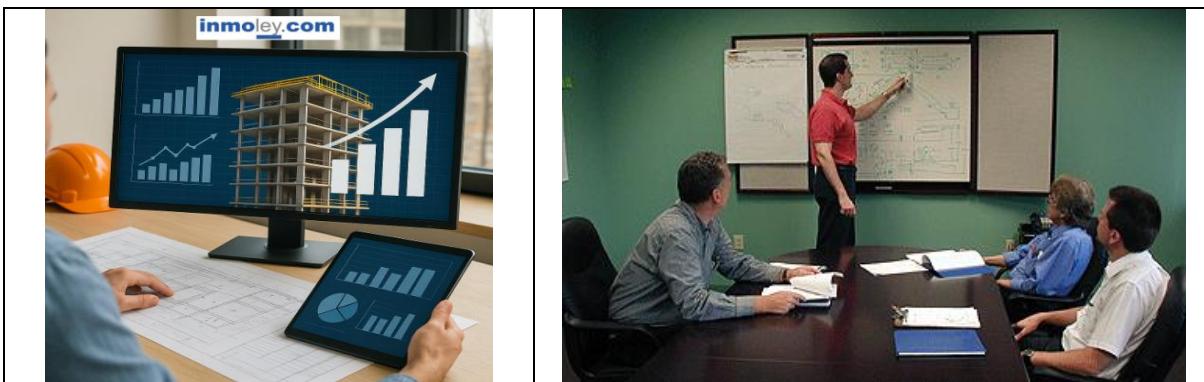
5) Circuito de corrección exprés para devoluciones de factura.....	296
6) Calendarización de cobros y “war room de caja” semanal integrado con 4D/5D .....	296
7) Formación y “hardening” del dato de facturación por hitos .....	296
Consecuencias Previstas.....	296
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	297
Lecciones Aprendidas.....	298
<b>Caso práctico 21. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Implantación de checklists 5D para ISO 19650, CDE, EVM, riesgos y calidad del dato en un portfolio multipaís .....</b>	<b>299</b>
Causa del Problema.....	299
Soluciones Propuestas.....	300
1) Checklist ISO 19650 orientado a 5D: EIR/AIR, BEP económico y calendario .....	300
2) Checklist CDE y permisos: estados, aprobaciones y segregación de datos sensibles .....	300
3) Checklist de calidad de datos 5D: completitud, consistencia y outliers .....	300
4) Checklist EVM práctico: PV/EV/AC, SPI/CPI/EAC/ETC/VAC y ritmos de publicación .....	301
5) Checklist de riesgos coste–plazo–caja: registro, triggers y revisión periódica .....	301
6) Checklist de auditoría 5D: evidencias mínimas, muestreo y cierre de hallazgos.....	301
7) Formación exprés por rol y “hardening” del dato .....	301
Consecuencias Previstas.....	302
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	302
Lecciones Aprendidas.....	303
<b>Caso práctico 22. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Paquete corporativo de matrices CBS/WBS y reporting EVM–caja para un portfolio EPC multinacional .....</b>	<b>304</b>
Causa del Problema.....	304
Soluciones Propuestas.....	304
1) Matriz CBS/WBS y mapeo 3D–coste unificada (plantilla corporativa nivel 3) .....	304
2) Plantillas de reporting EVM y curvas S (proyecto/paquete/portfolio) .....	304
3) Modelos de cash-flow semanal/mensual integrados (entradas/salidas y escenarios).....	305
4) Anexos económicos a EIR/BEP (reglas de medición y criterios 5D–hitos) .....	305
5) Paquetes de integración CDE–ERP–Planificación–BI (ETL y validación).....	305
6) Guía de publicación y control de versiones (naming, baselines y snapshots) .....	305
Consecuencias Previstas.....	306
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	306
Lecciones Aprendidas.....	307
<b>Caso práctico 23. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." War room de caja semanal con escenarios 4D/5D y financiación táctica (confirming/avales) en un EPC multinacional .....</b>	<b>308</b>
Causa del Problema.....	308
Soluciones Propuestas.....	308
1) Matriz de “hitos de liquidez” conectada a 4D/5D y al ERP .....	308
2) War room semanal de caja (12 semanas rodantes) con tablero único PV/EV/AC y aging .....	309
3) Escenarios y sensibilidad de caja ligados a 4D: retraso de cobros y shocks de coste .....	309
4) Circuito exprés de certificación por subhitos y “book of evidence” automatizado .....	309
5) Palancas financieras tácticas: confirming selectivo, avales y política de anticipos .....	309
6) Gestión de VO/claims acelerada y cláusulas de revisión de precios .....	310
7) Cobertura cambiaria operativa y reglas de priorización de cobros LATAM→EUR .....	310
Consecuencias Previstas.....	310
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	310
Lecciones Aprendidas.....	311
<b>Caso práctico 24. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Parque eólico marino con jackets, cables inter-array y conexión a red: 5D, ventanas meteorológicas y caja por hitos marítimos ..</b>	<b>312</b>
Causa del Problema.....	312



Soluciones Propuestas.....	312
1) Baseline 5D con "kits marítimos" y matriz 3D–WBS–CBS–ERP por campañas (piling, jackets, WTG, inter-array, export, OSS, onshore) .....	312
2) Planificación 4D con líneas de balance marítimas por "campaña-buque" y ventanas meteorológicas.....	313
3) Rediseño de facturación por subhitos marítimos y "book of evidence" obligatorio .....	313
4) Gobierno EVM semanal integrado (ERP–5D) con curvas S por campaña y por cuadrante .....	313
5) Gestión de VO/claims con evidencia 4D/5D (batimetrías, desvíos de traza, meteo) y revisión de precios .....	314
6) Estrategia financiera marítima: "confirming inteligente" y póliza condicionada a ventanas .....	314
7) Calidad, seguridad y compliance del dato 5D (mar y tierra).....	314
Consecuencias Previstas.....	314
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	315
Lecciones Aprendidas .....	315
<b>Caso práctico 25. "BIM 5D: COSTE, PLAZO Y CAJA EN OBRA." Túnel urbano con TBM y estaciones en mina: kits 5D por anillo, ventanas urbanas y facturación por tramos y pruebas de puesta en servicio .....</b>	<b>316</b>
Causa del Problema.....	316
Soluciones Propuestas.....	317
1) Baseline 5D con "kits TBM/anillo" y matriz 3D–WBS–CBS–ERP por tramo y estación.....	317
2) Planificación 4D con líneas de balance por TBM/estaciones y ventanas urbanas/ambientales .....	317
3) Certificación por subhitos: anillo trazable, tramo liberado, estación por fase y pruebas dinámicas	317
4) Integración ERP–5D–4D y gobierno EVM semanal por tramo/estación.....	318
5) Gestión de VO/claims con evidencia 4D/5D frente a GBR y ventanas urbanas.....	318
6) Logística y contratos: "slotting" de dovelas y mucking, KPIs de productividad por turno .....	318
7) Estrategia financiera y de caja: confirming selectivo y póliza ligada a subhitos liberables .....	318
Consecuencias Previstas.....	319
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	319
Lecciones Aprendidas .....	320



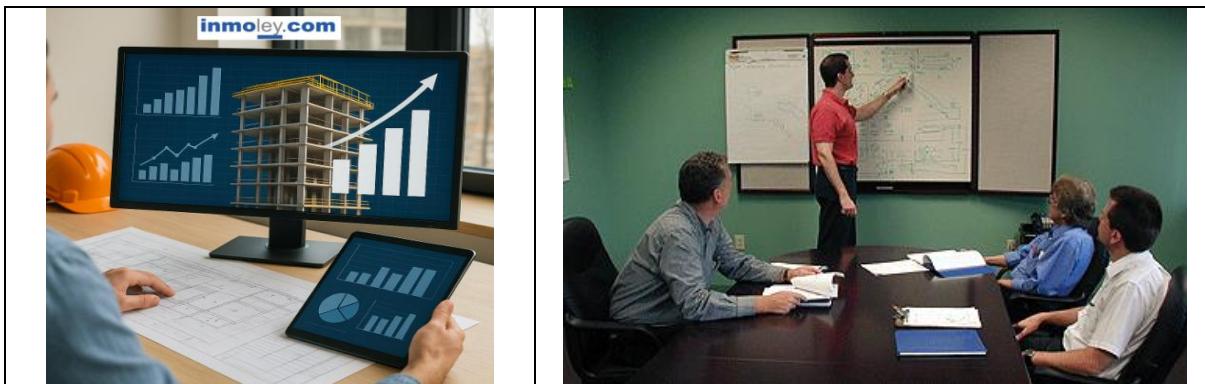
## ¿QUÉ APRENDERÁ?



- Integrar 3D/4D/5D para alinear coste, plazo y caja en obra.
- Configurar ISO 19650 y un CDE operativo con foco económico 5D.
- Definir EIR/AIR, BEP e IDS con requisitos de medición y datos de coste.
- Extraer mediciones del modelo (IFC/nativo), depurarlas y valorarlas con BC3.
- Diseñar la CBS y mapearla con WBS/OBS/ERP para trazabilidad financiera.
- Planificar en 4D con Takt Planning, líneas de balance y vinculación a 5D.
- Implantar EVM (PV, EV, AC) y leer KPIs SPI/CPI/EAC/ETC/VAC para decidir.
- Gestionar cambios, VO y claims y su impacto en presupuesto, plazo y caja.
- Diseñar facturación por hitos, certificaciones y evidencias listadas en CDE.
- Construir y gobernar el cash-flow de obra con escenarios y semanas de caja.
- Integrar CDE-ERP-Planificación-BI y asegurar calidad, seguridad y compliance del dato 5D.
- Aplicar plantillas, formularios y checklists listos para usar y replicar en España y LATAM.



## Introducción.



BIM 5D para ganar el partido de la obra: coste, plazo y caja bajo control

En un mercado cada vez más competitivo, donde los márgenes se estrechan y el riesgo financiero se traslada a la cadena de suministro, diferenciarse no es una opción: es una urgencia. Las constructoras que gobiernan el dato —desde el modelo 3D hasta la certificación y el cash-flow— cierran obras con mayor previsibilidad y convierten cada proyecto en un escaparate de solvencia técnica ante promotores, inversores y clientes públicos. Esta guía nace para responder a una necesidad concreta: transformar el BIM en resultados tangibles de negocio, con impacto directo en coste, plazo y caja.

La guía práctica que tiene en sus manos ofrece un recorrido completo y accionable por el 5D: cómo estructurar las mediciones desde el modelo (IFC/nativo) y valorarlas con precisión; cómo alinear la planificación 4D con el presupuesto 5D; cómo implantar Earned Value (PV, EV, AC) y leer SPI/CPI/EAC/ETC/VAC sin ambigüedades; cómo diseñar una facturación por hitos que acelere el cobro y reduzca el DSO; cómo integrar CDE–ERP–Planificación–BI bajo ISO 19650 con gobierno del dato y seguridad; y cómo desplegar checklists, plantillas y formularios listos para usar, validados en casos reales de España y LATAM.

¿Qué encontrará el lector? Fundamentos para integrar 3D/4D/5D con foco económico; mediciones 5D y presupuesto alineado a una CBS sólida; control de producción y certificación en obra; EVM práctico con curvas S y pronósticos fiables; gestión de cambios, VO y claims con trazabilidad en CDE; facturación por hitos y planificación de cobros; modelos de cash-flow y financiación operativa; integraciones técnicas CDE–ERP y calidad del dato; anexos económicos a EIR/BEP y criterios de aceptación 5D; y, sobre todo, un banco de plantillas y casos prácticos para implantar mañana mismo.

Beneficios para el profesional: mejorar su propuesta de valor ante el promotor y la dirección facultativa al demostrar control real de coste, plazo y caja; construir paneles ejecutivos que convierten datos en decisiones; reducir retrabajo y disputas gracias a reglas de medición y evidencias objetivas; acelerar



certificaciones y cobros con circuitos claros y documentación impecable; y elevar la reputación de su organización al estandarizar procesos, gobernar el dato y reducir riesgos operativos y financieros.

Si busca una ventaja competitiva sostenible, esta guía es una inversión en conocimiento que se amortiza en la primera obra: menos desviaciones, menos incertidumbre, más liquidez y mejor posicionamiento para ganar nuevos contratos. Adquírela y utilice sus herramientas para convertir el BIM 5D en resultados medibles: previsibilidad, productividad y caja.

El sector cambia rápido. Quien domina el dato hoy lidera la obra mañana. Dé el paso: impulse su gestión con prácticas contrastadas, métricas claras y un sistema de trabajo replicable que sitúa a su equipo en la vanguardia de la construcción.