



# **CURSO/GUÍA PRÁCTICA LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA**





## Índice

<b>¿QUÉ APRENDERÁ?.....</b>	<b>16</b>
<b>Introducción. ....</b>	<b>17</b>
<b>PARTE PRIMERA .....</b>	<b>19</b>
<b>Estrategia y Modelos Inmobiliarios de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b>	<b>19</b>
<b>Capítulo 1: Contexto y tendencias del mercado de laboratorios y hubs de innovación .....</b>	<b>19</b>
<b>1. Evolución histórica de los espacios científicos .....</b>	<b>19</b>
a. De los primeros institutos de investigación a los parques tecnológicos .....	19
b. Aparición de los distritos de innovación y ecosistemas universitarios .....	20
c. Consolidación de los hubs interdisciplinarios en la última década.....	20
<b>2. Demanda internacional de espacios de I+D.....</b>	<b>21</b>
a. Sectores tractores: biotecnología, IA, energía y salud .....	21
b. Factores macroeconómicos que impulsan la demanda .....	21
c. Tendencias demográficas y de talento científico .....	21
<b>3. Actores clave del mercado .....</b>	<b>22</b>
a. Inversores institucionales y fondos especializados .....	22
b. Propietarios-operadores y gestoras de activos .....	22
c. Usuarios finales: universidades, start-ups y corporaciones.....	22
<b>4. Impacto de la IA y la digitalización en la configuración de infraestructuras .....</b>	<b>23</b>
a. Investigación basada en datos y laboratorios automatizados .....	23
b. Requisitos de conectividad y ciberseguridad en edificios .....	23
c. Nuevos modelos de ocupación: espacios flexibles y virtual labs.....	23
<b>5. Soberanía científica y políticas europeas de I+D .....</b>	<b>23</b>
a. Programas Horizon Europe y NextGenerationEU .....	23
b. Estrategias de especialización regional (RIS3).....	24
c. Incentivos fiscales y subvenciones a la infraestructura de ciencia .....	24
<b>6. Perspectivas futuras del sector inmobiliario científico.....</b>	<b>24</b>
a. Escenarios de crecimiento .....	24
b. Innovaciones disruptivas en diseño y construcción .....	25
c. Retos de sostenibilidad y resiliencia climática.....	26
<b>Capítulo 2: Modelos de colaboración y financiación de laboratorios y hubs de innovación</b> <b>28</b>	
<b>1. Joint ventures y alianzas público-privadas .....</b>	<b>28</b>
a. Estructuras societarias y reparto de riesgos.....	28
b. Casos de éxito: Cambridge Science Park, Paris-Saclay .....	30
c. Cláusulas críticas en los acuerdos de colaboración .....	31
<b>2. Vehículos de inversión inmobiliaria especializados .....</b>	<b>31</b>
a. SOCIMI y REIT: ventajas fiscales y operativas.....	31
b. Fondos de capital riesgo y private equity en ciencia.....	32
c. Plataformas paneuropeas multi-activo .....	33
<b>3. Estructura de capital: equity, deuda y coinversión .....</b>	<b>34</b>
a. Financiación bancaria vs. mercado de capitales.....	34



b. Tramos mezzanine y financiación puente .....	35
c. Mecanismos de coinversión con usuarios ancla .....	36
<b>4. Programas y fondos europeos de financiación .....</b>	<b>37</b>
a. Banco Europeo de Inversiones y fondos EIBI .....	37
b. Fondo de Innovación y programas regionales FEDER .....	37
c. Condiciones de elegibilidad y ciclos de solicitud .....	38
<b>5. Proyecciones de rentabilidad y TIR en proyectos de laboratorios.....</b>	<b>39</b>
a. Estimación de ingresos por alquiler y servicios .....	39
b. Estructura de costes operativos y de capex recurrente .....	40
c. KPIs: yield on cost, IRR apalancado y payback.....	40
<b>6. Caso práctico didáctico sobre datos periodísticos: alianza Colonial–Stoneshield/Deeplabs....</b>	<b>41</b>
a. Objetivos estratégicos y cronograma de implantación .....	41
b. Estructura de la joint venture y fuente de fondos .....	42
c. Métricas de éxito y escalabilidad paneuropea .....	43
<b>Capítulo 3: Estrategias de localización y análisis de terreno de Laboratorios y Hubs de Innovación.....</b>	<b>44</b>
<b>1. Criterios para la selección de emplazamientos .....</b>	<b>44</b>
a. Proximidad a universidades y hospitales de referencia .....	44
b. Accesibilidad vial, ferroviaria y aeroportuaria.....	44
c. Dinamismo del ecosistema emprendedor local .....	45
<b>2. Estudios de mercado y benchmarking paneuropeo .....</b>	<b>45</b>
a. Indicadores de absorción y vacancia de laboratorios.....	45
b. Comparativa de rentas prime y costes de construcción .....	45
c. Ranking de ciudades emergentes en innovación.....	46
<b>3. Valoración y adquisición de suelo.....</b>	<b>46</b>
a. Métodos de tasación residual y comparativo .....	46
b. Negociación con administraciones públicas y privados .....	46
c. Análisis de riesgos urbanísticos y ambientales .....	47
<b>4. Due diligence previa al desarrollo.....</b>	<b>47</b>
a. Evaluación geotécnica e hidrológica del terreno.....	47
b. Auditoría legal y servidumbres existentes .....	47
c. Verificación de infraestructuras críticas (saneamiento, energía) .....	47
<b>5. Integración urbana y regeneración de barrios .....</b>	<b>48</b>
a. Planes directores y transformaciones metropolitanas.....	48
b. Impacto socioeconómico en comunidades locales .....	48
c. Estrategias de comunicación con stakeholders .....	48
<b>6. Caso comparativo: Barcelona vs. Múnich.....</b>	<b>48</b>
a. Ventajas competitivas de cada ecosistema .....	48
b. Políticas regionales de atracción de talento.....	49
c. Resultados de proyectos emblemáticos .....	49
<b>Capítulo 4: Evaluación de viabilidad y modelización financiera de Laboratorios y Hubs de Innovación.....</b>	<b>50</b>
<b>1. Due diligence técnica y legal del proyecto.....</b>	<b>50</b>
a. Informe de patología y adecuación estructural (brownfield).....	50
b. Revisión de licencias, cargas y contratos vigentes .....	50



c. Evaluación ESG y riesgos reputacionales .....	51
<b>2. Presupuestación de capex y opex .....</b>	<b>51</b>
a. Costes de construcción y equipamiento especializado .....	51
b. Honorarios profesionales y contingencias .....	51
c. Costes de operación y mantenimiento proyectados .....	52
<b>3. Modelos de flujo de caja y escenarios de sensibilidad .....</b>	<b>52</b>
a. Supuestos clave de ingresos y gastos .....	52
b. Sensibilidad a variaciones de ocupación y rentas .....	52
c. Análisis de break-even y margen de seguridad .....	52
<b>4. Análisis de riesgos y mitigación .....</b>	<b>53</b>
a. Riesgos de construcción: plazos, sobrecostes, licencias.....	53
b. Riesgos de mercado: competencia, ciclos económicos.....	53
c. Riesgos operativos: fallos críticos de infraestructura .....	53
<b>5. Estructuración fiscal y optimización de importes.....</b>	<b>53</b>
a. Vehículos societarios y domiciliación .....	53
b. Incentivos fiscales a la I+D y doble deducción .....	53
c. Convenios de doble imposición y repatriación de dividendos .....	54
<b>6: Plantillas y ejemplos de hojas de cálculo.....</b>	<b>54</b>
a. Modelo tipo de cash-flow descontado (DCF).....	54
b. Matriz de riesgos y plan de contingencias .....	55
c. Cuadro de mandos financieros para reporting .....	56
<b>PARTE SEGUNDA.....</b>	<b>58</b>
<b>Diseño, Construcción y Normativa de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b> 58	
<b>Capítulo 5: Diseño arquitectónico y flexibilidad modular de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b> 58	
<b>1. Principios de diseño para laboratorios modernos.....</b>	<b>58</b>
a. Zonificación funcional y jerarquía de espacios .....	58
b. Circulaciones limpias y sucias, rutas críticas .....	59
c. Relación entre laboratorio y oficinas colaborativas .....	59
<b>2. Laboratorios de biociencias: requisitos específicos.....</b>	<b>59</b>
a. Bioseguridad: niveles BSL-1 a BSL-3 .....	59
b. Contención de agentes patógenos y filtración HEPA .....	60
c. Gestión de residuos biológicos y químicos .....	60
<b>3. Laboratorios de física y nanociencia .....</b>	<b>60</b>
a. Control de vibraciones y aislamiento acústico .....	60
b. Interferencias electromagnéticas y blindaje .....	61
c. Requisitos de salas blancas y cabinas ópticas.....	61
<b>4. Módulos plug-and-play y espacios adaptables .....</b>	<b>61</b>
a. Sistemas de racks y mobiliario móvil.....	61
b. Interfaces rápidas para gases, agua y datos .....	61
c. Configuración escalable a lo largo del ciclo de vida.....	61
<b>5. Optimización de espacios comunes y “collaboration zones” .....</b>	<b>62</b>
a. Diseño de zonas de interacción informal .....	62
b. Áreas de demostración y showrooms tecnológicos .....	62
c. Comedores, wellness y servicios al personal científico .....	62



<b>6. Estudios de diseño innovador .....</b>	<b>62</b>
a. Laboratorio sobre cubierta verde (green roof lab) .....	62
b. Edificios de madera laminada (CLT) para I+D .....	63
<b>c. Soluciones de fachada activa y adaptativa .....</b>	<b>63</b>
<b>Capítulo 6: Normativa y requisitos legales de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b>	<b>64</b>
<b>1. Permisos de obra y licencias de actividad.....</b>	<b>64</b>
a. Procedimientos municipales y autonómicos .....	64
b. Plazos, tasas y documentación requerida .....	65
c. Coordinación con organismos públicos de I+D .....	65
<b>2. Normativa de bioseguridad y gestión de residuos peligrosos.....</b>	<b>65</b>
a. Legislación y directivas europeas .....	65
b. Protocolos de almacenamiento y transporte .....	65
c. Auditorías periódicas y registros obligatorios .....	66
<b>3. Legislación medioambiental y sostenibilidad .....</b>	<b>66</b>
a. Declaración de impacto ambiental (DIA) .....	66
b. Emisiones atmosféricas y vertidos .....	66
c. Planes de reducción de huella de carbono .....	67
<b>4. Reglamentación laboral y seguridad en planta .....</b>	<b>67</b>
a. Prevención de riesgos laborales en laboratorios .....	67
b. Formación y protocolos de emergencia .....	67
c. Equipos de protección individual y colectiva .....	67
<b>5. Responsabilidad civil, seguros y garantías.....</b>	<b>68</b>
a. Pólizas de construcción e instalaciones críticas .....	68
b. Seguro de responsabilidad medioambiental.....	68
c. Garantías post-entrega y periodos de prueba .....	68
<b>6. Procedimientos comparados en distintas jurisdicciones .....</b>	<b>68</b>
a. Francia, Alemania y Países Bajos .....	68
b. Portugal y Reino Unido.....	68
c. Requisitos de exportación e importación de materiales .....	69
<b>Capítulo 7: Infraestructura técnica y tecnología aplicada de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b>	<b>70</b>
<b>1. Servicios de agua, aire y gases técnicos .....</b>	<b>70</b>
a. Sistemas de purificación y distribución de agua ultrapura.....	70
b. Redes de aire comprimido y vacío .....	70
c. Suministro de gases especiales y seguridad asociada .....	71
<b>2. Redes eléctricas y energía de respaldo .....</b>	<b>71</b>
a. Dimensionamiento de cuadros y redundancia N+1 .....	71
b. Sistemas UPS y grupos electrógenos.....	71
c. Estrategias de eficiencia y monitorización energética .....	72
<b>3. Sistemas HVAC especializados para laboratorios .....</b>	<b>72</b>
a. Diseño de caudales y presiones diferenciales .....	72
b. Recuperación de calor y free-cooling .....	72
c. Mantenimiento predictivo y control BMS .....	72
<b>4. Conectividad digital y ciberseguridad .....</b>	<b>73</b>



a. Cableado estructurado y racks de comunicaciones .....	73
b. Redes 5G y edge computing en edificios.....	73
c. Estrategias zero-trust y segregación de redes críticas.....	73
<b>5. Integración de IoT y monitorización remota.....</b>	<b>73</b>
a. Sensores para parámetros ambientales críticos .....	73
b. Plataformas de análisis de datos en tiempo real .....	74
c. Alertas tempranas y gemelo digital .....	74
<b>6. Gemelos digitales y mantenimiento inteligente .....</b>	<b>74</b>
a. Creación y actualización de modelos BIM-FM.....	74
b. Simulación de flujos de personas y mercancías .....	74
c. Optimización de mantenimiento y CAPEX futuro .....	74
<b>Capítulo 8: Sostenibilidad y certificaciones en proyectos de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b>	<b>76</b>
<b>1. Eficiencia energética y reducción de emisiones .....</b>	<b>76</b>
a. Estrategias Passivhaus aplicadas a laboratorios.....	76
b. Energías renovables in situ: solar y geotermia .....	76
c. Medición y verificación de ahorros (M&V) .....	77
<b>2. Certificaciones LEED, BREEAM y WELL .....</b>	<b>77</b>
a. Criterios específicos para laboratorios y cleanrooms.....	77
b. Proceso de pre-assessment y documentación .....	77
c. Beneficios de mercado y valor en tasación .....	78
<b>3. Economía circular y gestión de residuos.....</b>	<b>78</b>
a. Diseño para desmontaje y reciclaje de materiales .....	78
b. Contratos de residuos peligrosos con trazabilidad .....	78
c. Valorización de subproductos de investigación.....	78
<b>4. Materiales sostenibles y bio-construcción.....</b>	<b>79</b>
a. Selección de materiales de bajo impacto .....	79
b. Declaraciones ambientales de producto (EPD) .....	79
c. Innovaciones en biopolímeros y composites naturales.....	79
<b>5. Evaluación del ciclo de vida (LCA) .....</b>	<b>79</b>
a. Herramientas y bases de datos reconocidas (Ecoinvent).....	79
b. Análisis de energía incorporada y agua gris .....	79
c. Estrategias para minimizar el coste total de propiedad .....	80
<b>6. Estudios de caso de edificios verdes .....</b>	<b>80</b>
a. Laboratorio de referencia LEED Platinum .....	80
b. Hub médico con certificado WELL Core & Shell .....	81
c. Proyecto BREEAM Outstanding en nanociencia .....	81
<b>PARTE TERCERA .....</b>	<b>83</b>
<b>Operación, Comercialización y Expansión de Laboratorios y Hubs de Innovación .....</b>	<b>83</b>
<b>Capítulo 9: Gestión operativa y Facility Management de Laboratorios y Hubs de Innovación</b>	<b>83</b>
<b>1. Planes de mantenimiento preventivo y predictivo .....</b>	<b>83</b>
a. Elaboración del plan maestro de mantenimiento .....	83
b. Técnicas de análisis de vibraciones y termografía .....	84
c. Indicadores de desempeño (MTBF, MTTR).....	84



<b>2. Gestión de contratos de servicios y proveedores.....</b>	<b>84</b>
a. Contratación de FM integral vs. multiservicio .....	84
b. Cuadros de mando y SLAs críticos .....	84
c. Herramientas de evaluación de proveedores.....	85
<b>3. Monitorización de espacios e indicadores clave (KPIs).....</b>	<b>85</b>
a. Ocupación y rotación de laboratorios compartidos .....	85
b. Rendimiento energético y confort ambiental .....	85
c. Paneles de control en tiempo real para dirección.....	86
<b>4. Protocolos de seguridad y emergencias .....</b>	<b>86</b>
a. Planes de evacuación específica para laboratorios .....	86
b. Simulacros y formación continua del personal .....	86
c. Coordinación con servicios externos (bomberos, sanidad).....	86
<b>5. Software y plataformas de Facility Management .....</b>	<b>86</b>
a. Sistemas CAFM y GMAO orientados a entornos científicos .....	87
b. Integración con BIM y gemelo digital.....	87
c. Dashboards para reporting ESG y financiero .....	87
<b>6. Outsourcing vs. gestión in-house .....</b>	<b>87</b>
a. Comparativa de costes y control operativo.....	87
b. Modelos híbridos y KPI de rendimiento .....	88
c. Estrategias de transición y transferencia de conocimiento.....	88

## **Capítulo 10: Marketing de espacios científicos y captación de inquilinos de Laboratorios y Hubs de Innovación..... 89**

<b>1. Definición de propuesta de valor y branding.....</b>	<b>89</b>
a. Posicionamiento de marca: ciencia abierta vs. exclusiva .....	89
b. Naming, identidad visual y narrativa de innovación .....	89
c. Storytelling basado en impacto social y tecnológico .....	90
<b>2. Estrategias de fijación de precios y revenue management.....</b>	<b>90</b>
a. Modelos de alquiler: triple net, all-in, pay-per-use .....	90
b. Dinámicas de precios según fases de ocupación.....	90
c. Incentivos iniciales y cláusulas de escalado.....	91
<b>3. Canales de comercialización y captación.....</b>	<b>91</b>
a. Brokers especializados y redes de angel investors .....	91
b. Ferias internacionales y misiones comerciales .....	91
c. Plataformas digitales de matchmaking científico .....	91
<b>4. Relación cliente-propietario y servicios de valor añadido .....</b>	<b>92</b>
a. Contratos de servicio integrados (lab-as-a-service) .....	92
b. Programas de incubación y aceleración in-house .....	92
c. Servicios de compliance y apoyo regulatorio .....	92
<b>5. Casos de éxito en atracción de inquilinos.....</b>	<b>92</b>
a. Reubicación de multinacionales farmacéuticas .....	92
b. Expansión de scale-ups de biotecnología.....	93
c. Sinergias con centros clínicos de excelencia.....	93
<b>6. Renovaciones de contrato y fidelización .....</b>	<b>94</b>
a. Estrategias de retención y ampliación de superficie .....	94
b. Re-fit y upgrades tecnológicos durante renovación.....	95
c. Medición de satisfacción y NPS científico.....	95



## **Capítulo 11: Expansión de la cartera paneuropea y gestión de riesgos de Laboratorios y Hubs de Innovación ..... 96**

<b>1. Estrategias de entrada en nuevos mercados .....</b>	<b>96</b>
a. Greenfield vs. adquisición de activos existentes .....	96
b. Joint ventures locales y alianzas gubernamentales.....	96
c. Indicadores de madurez del ecosistema científico .....	98
<b>2. Financiación con capital de terceros y coinversión .....</b>	<b>98</b>
a. Club deals y coinversión con fondos soberanos .....	98
b. Programas de co-financiación con la UE y BEI.....	98
c. Crowdfunding especializado en real estate científico .....	98
<b>3. Riesgos políticos, económicos y operativos.....</b>	<b>99</b>
a. Cambios regulatorios y barreras de entrada .....	99
b. Volatilidad de divisas y cobertura financiera .....	99
c. Continuidad de negocio y planes de contingencia .....	99
<b>4. Fiscalidad internacional y optimización de impuestos .....</b>	<b>99</b>
a. Estructuración en jurisdicciones eficientes .....	99
b. Tratamiento de royalties y licencias tecnológicas .....	100
c. Reglas BEPS y precios de transferencia .....	100
<b>5. Estrategias de salida y desinversión .....</b>	<b>100</b>
a. Venta a fondos core y core-plus.....	100
b. Cotización en bolsa vía vehículos REIT .....	100
c. Programas sale & lease-back con usuarios ancla .....	101
<b>6. Due diligence continua y sistemas de alerta temprana .....</b>	<b>101</b>
a. Paneles de control de riesgo país y sector .....	101
b. Auditorías periódicas de cumplimiento normativo .....	102
c. Herramientas de análisis predictivo y machine learning .....	102

## **PARTE CUARTA ..... 104**

### **Herramientas Prácticas inmobiliarias de Laboratorios y Hubs de Innovación ..... 104**

## **Capítulo 12: Checklists y Formularios de Laboratorios y Hubs de Innovación ..... 104**

1. Checklist de due diligence inmobiliaria .....	104
a. Inspección del terreno y documentación urbanística .....	104
b. Verificación de licencias existentes y cargas .....	105
c. Informe de riesgos ambientales inicial .....	106
<b>2. Checklist de evaluación de riesgos técnicos.....</b>	<b>107</b>
a. Capacidad estructural y cargas dinámicas.....	107
b. Compatibilidad de instalaciones con uso científico .....	107
c. Plan de upgrades y costes estimados .....	108
<b>3. Checklist de cumplimiento normativo y licencias .....</b>	<b>108</b>
a. Licencia de actividad y autorizaciones sanitarias .....	108
b. Permisos de manipulación de agentes biológicos.....	109
c. Certificados de eficiencia energética y seguridad .....	109
<b>4. Checklist de plan de mantenimiento preventivo .....</b>	<b>110</b>
a. Calendario anual de inspecciones críticas .....	110
b. Protocolos de calibración de equipos científicos .....	110
c. Registro digital de intervenciones y repuestos.....	111



<b>5. Checklist de estrategia comercial y marketing.....</b>	<b>111</b>
a. Definición de público objetivo y segmentos.....	111
b. Plan de medios y cronograma de campañas.....	112
c. Métricas de éxito (lead-to-lease, CAC) .....	112
<b>6. Formularios de solicitud de licencias y permisos .....</b>	<b>113</b>
a. Modelo de solicitud de obra mayor y declaración responsable.....	113
b. Formulario para registro de instalaciones BSL-2 / BSL-3 .....	113
c. Plantilla para reporte anual de emisiones y residuos .....	114
<b>7. Checklist de ciberseguridad y conectividad digital .....</b>	<b>114</b>
a. Evaluación de arquitectura OT/IT.....	115
b. Segmentación de red y políticas zero-trust.....	115
c. Plan de respuesta a incidentes y continuidad .....	115
<b>8. Checklist de commissioning y validación GMP (IQ/OQ/PQ) .....</b>	<b>116</b>
a. Planificación y cronograma de commissioning .....	116
b. Procedimientos IQ / OQ / PQ .....	116
c. Plantillas y registros requeridos.....	117
<b>9. Formulario de plan de contingencia y continuidad de negocio (BCP).....</b>	<b>117</b>
a. Datos generales del centro.....	118
b. Matriz de criticidad de procesos y recursos .....	118
c. Estrategias de mitigación y contingencia.....	118
d. Plan de respuesta y comunicación .....	118
e. Procedimientos de recuperación .....	119
f. Entrenamiento y pruebas.....	119
g. Revisión y actualización .....	119
<b>10. Checklist de alineación ESG y taxonomía UE.....</b>	<b>119</b>
a. Indicadores clave (KPI) ambientales y sociales.....	120
b. Criterios de elegibilidad (Taxonomía UE) .....	120
c. Esquema de reporte no financiero (CSRD/ESRS) .....	120
<b>PARTE QUINTA .....</b>	<b>122</b>
Práctica de laboratorios y hubs de innovación desde la perspectiva inmobiliaria .....	122
<i>Capítulo 13. Práctica de laboratorios y hubs de innovación desde la perspectiva inmobiliaria.</i>	122
Caso práctico 1. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."	
Optimización de la ocupación mediante alquiler modular flexible.....	122
Causa del Problema.....	122
Soluciones Propuestas.....	123
1. Modelo de "plug-and-play" con contratos trimestrales escalables.....	123
2. Infraestructura física modular con paneles móviles y racores rápidos.....	123
3. Programa de incentivos por expansión temprana .....	123
Consecuencias Previstas.....	123
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	123
Lecciones Aprendidas.....	124
Caso práctico 2. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."	
Integración de servicios compartidos para maximizar la eficiencia operativa.....	126
Causa del Problema.....	126
Soluciones Propuestas.....	126



1. Creación de un “Centro de Servicios Compartidos” (CSC) interno .....	126
2. Plataforma digital de reservas y facturación centralizada .....	127
3. Acuerdos marco con proveedores especializados .....	128
Consecuencias Previstas.....	128
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	129
Lecciones Aprendidas.....	129
<b>Caso práctico 3. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."</b>	
<b>Mejora de la eficiencia energética y sostenibilidad en un hub científico consolidado .....</b>	<b>130</b>
Causa del Problema .....	130
Soluciones Propuestas.....	130
1. Auditoría energética y calibración de consumo .....	130
2. Optimización del sistema HVAC y climatización por zonas.....	130
3. Integración de energías renovables y almacenamiento .....	131
4. Mejora del envolvente térmico y gestión de iluminación .....	131
Consecuencias Previstas.....	132
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	132
Lecciones Aprendidas .....	133
<b>Caso práctico 4. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."</b>	
<b>Implementación de IoT y monitorización remota de infraestructuras críticas .....</b>	<b>134</b>
Causa del Problema .....	134
Soluciones Propuestas.....	134
1. Diseño e instalación de red de sensores IoT y pasarelas de datos .....	134
2. Desarrollo de gemelo digital para análisis predictivo .....	135
3. Gestión de alertas y protocolos de respuesta automatizada .....	135
4. Análisis de datos y mejora continua .....	136
Consecuencias Previstas.....	136
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	137
Lecciones Aprendidas .....	137
<b>Caso práctico 5. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."</b>	
<b>Optimización de suministros de gases técnicos y servicios auxiliares centralizados .....</b>	<b>138</b>
Causa del Problema .....	138
Soluciones Propuestas.....	138
1. Centralización del aprovisionamiento de gases técnicos mediante contratos marco .....	138
2. Implantación de un sistema de gestión de inventarios y caducidades (IMS) .....	139
3. Centralización del mantenimiento predictivo y preventivo de sistemas de purificación y compresores.....	139
4. Formación continua y protocolos de seguridad unificados .....	140
Consecuencias Previstas.....	140
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	141
Lecciones Aprendidas .....	141
<b>Caso práctico 6. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."</b>	
<b>Estructuración de un vehículo SOCIMI para inversión en infraestructuras científicas .....</b>	<b>142</b>
Causa del Problema .....	142
Soluciones Propuestas.....	142
1. Constitución de una SOCIMI especializada en activos de ciencia y tecnología.....	142
2. Estructuración de coinversión con fondos de private equity y capital riesgo .....	143
3. Emisión de deuda mezzanine para apalancamiento flexible .....	143
4. Estrategia de salida y generación de dividend yield atractivo .....	144
Consecuencias Previstas.....	144
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	144
Lecciones Aprendidas .....	145



## Caso práctico 7. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."

### Due diligence técnica y legal en adquisición de un edificio brownfield para hub científico .....146

Causa del Problema.....	146
Soluciones Propuestas.....	146
1. Due diligence ambiental y geotécnica exhaustiva .....	146
2. Auditoría estructural y análisis de instalaciones.....	147
3. Revisión legal y urbanística .....	147
4. Elaboración de plan de remediación y refuerzo .....	148
Consecuencias Previstas.....	148
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	148
Lecciones Aprendidas .....	149

## Caso práctico 8. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."

### Desarrollo de estrategia de branding y captación de inquilinos ancla estratégicos .....150

Causa del Problema.....	150
Soluciones Propuestas.....	150
1. Definición de propuesta de valor diferenciada y narrativa de marca .....	150
2. Diseño de paquete de patrocinio y “tenant mix” estratégico.....	151
3. Lanzamiento de campaña multicanal y participación en foros sectoriales .....	151
4. Programa de “Open Days” y visitas VIP personalizadas.....	152
Consecuencias Previstas.....	152
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	153
Lecciones Aprendidas .....	153

## Caso práctico 9. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA."

### Gestión operativa y Facility Management de laboratorios y hubs de innovación.....154

Causa del Problema.....	154
Soluciones Propuestas.....	154
1. Plan Maestro de Mantenimiento Preventivo y Predictivo .....	154
2. Gestión Contractual de Servicios y Proveedores .....	155
3. Monitorización de Espacios e Indicadores de Uso (Space Analytics).....	155
4. Protocolos de Seguridad y Emergencias en Entornos Científicos .....	156
5. Implantación de Software y Plataformas de Facility Management .....	156
6. Outsourcing vs. Gestión In-House: Modelo Híbrido Óptimo .....	157
Consecuencias Previstas.....	157
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	157
Lecciones Aprendidas .....	158

## Caso práctico 10. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA

### INMOBILIARIA." Expansión paneuropea mediante joint ventures locales .....159

Causa del Problema.....	159
Soluciones Propuestas.....	159
1. Análisis comparativo “Greenfield vs. Adquisición” por mercado .....	159
2. Constitución de joint ventures con operadores locales.....	160
3. Estructuración de financiación mixta y coberturas de riesgo .....	160
4. Panel de alerta temprana y gestión continua de riesgos .....	161
Consecuencias Previstas.....	161
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	162
Lecciones Aprendidas .....	162

## Caso práctico 11. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA

### INMOBILIARIA." Desarrollo de un modelo “Lab-as-a-Service” y estrategia de pricing dinámico 163

Causa del Problema.....	163
Soluciones Propuestas.....	163



1. Diseño de la oferta “Lab-as-a-Service” (LaaS).....	163
2. Implementación de estrategia de pricing dinámico por demanda .....	164
3. Alianzas con Centros de Investigación y CROs para externalización parcial.....	164
4. Optimización operativa de reservas y mantenimiento .....	165
Consecuencias Previstas.....	165
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	165
Lecciones Aprendidas .....	166
<b>Caso práctico 12. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Desarrollo de plantillas dinámicas de modelización financiera y análisis de sensibilidad .....</b>	<b>167</b>
Causa del Problema.....	167
Soluciones Propuestas.....	167
1. Diseño de una plantilla unificada de flujo de caja descontado (DCF) modular.....	167
2. Incorporación de módulos de análisis de sensibilidad y escenarios .....	168
3. Integración con sistemas ERP/BI y recogida automática de datos .....	168
4. Capacitación, manuales de procedimiento y gobernanza del modelo .....	169
Consecuencias Previstas.....	170
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	170
Lecciones Aprendidas .....	170
<b>Caso práctico 13. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Diseño e implementación de checklist de due diligence inmobiliaria para hubs de innovación .....</b>	<b>171</b>
Causa del Problema.....	171
Soluciones Propuestas.....	171
1. Definición del alcance y estructura del checklist de due diligence .....	171
2. Desarrollo de plantilla digital y control de versiones .....	172
3. Piloto de validación y ajuste iterativo .....	172
4. Formación y gobernanza del proceso .....	172
Consecuencias Previstas.....	173
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	173
Lecciones Aprendidas .....	173
<b>Caso práctico 14. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Diseño e implementación de checklist de evaluación de riesgos técnicos.....</b>	<b>175</b>
Causa del Problema.....	175
Soluciones Propuestas.....	175
1. Definición de categorías de riesgo y criterios de criticidad .....	175
2. Elaboración de checklist de inspección y pruebas técnicas .....	175
3. Implementación digital y flujos de trabajo integrados .....	176
4. Capacitación técnica y auditorías periódicas .....	176
Consecuencias Previstas.....	177
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	177
Lecciones Aprendidas .....	178
<b>Caso práctico 15. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Diseño e implementación de checklist de cumplimiento normativo y licencias</b>	<b>179</b>
Causa del Problema.....	179
Soluciones Propuestas.....	179
1. Mapeo integral de requisitos legales y licencias.....	179
2. Creación de un checklist digitalizado con workflow de aprobación .....	180
3. Procedimiento de evaluación y auditoría interna semestral .....	180
4. Formación continua y manual de procedimientos .....	180



Consecuencias Previstas.....	181
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	181
Lecciones Aprendidas.....	181
<b>Caso práctico 16. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Checklist de plan de mantenimiento preventivo .....</b>	<b>183</b>
Causa del Problema .....	183
Soluciones Propuestas.....	183
1. Definición de la estructura del plan maestro de mantenimiento preventivo.....	183
2. Implementación en sistema CAFM/GMAO y automatización de órdenes.....	184
3. Formación y puesta en marcha piloto .....	184
4. Monitorización de KPIs y mejora continua .....	185
Consecuencias Previstas.....	185
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	185
Lecciones Aprendidas.....	186
<b>Caso práctico 17. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Diseño e implementación de checklist de estrategia comercial y marketing ...</b>	<b>187</b>
Causa del Problema .....	187
Soluciones Propuestas.....	187
1. Definición de público objetivo y propuesta de valor .....	187
2. Creación de checklist de acciones de marketing y canales .....	188
3. Digitalización y seguimiento en CRM .....	188
4. Piloto de campaña y ajuste iterativo.....	189
Consecuencias Previstas.....	189
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	189
Lecciones Aprendidas .....	190
<b>Caso práctico 18. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Formularios de solicitud de licencias y permisos .....</b>	<b>191</b>
Causa del Problema .....	191
Soluciones Propuestas.....	191
1. Catálogo de formularios normalizados por tipo de permiso .....	191
2. Integración de formularios en plataforma digital y automatización de PDF .....	192
3. Manual de usuario y formación específica .....	192
4. Piloto de tramitación y optimización iterativa .....	193
Consecuencias Previstas.....	193
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	193
Lecciones Aprendidas .....	194
<b>Caso práctico 19. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Gestión de la economía circular y valorización de residuos de laboratorio .....</b>	<b>195</b>
Causa del Problema .....	195
Soluciones Propuestas.....	195
1. Implementación de un Plan de Economía Circular Integrado.....	195
2. Plataforma de trazabilidad y reporting automatizado.....	196
3. Programas de formación y "eco-champion" en cada laboratorio .....	196
4. Incentivos y modelo de reparto de ahorros.....	197
Consecuencias Previstas.....	197
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	198
Lecciones Aprendidas .....	198
<b>Caso práctico 20. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Obtención de certificación LEED Gold y WELL en un hub de biociencias .....</b>	<b>199</b>
Causa del Problema .....	199



Soluciones Propuestas.....	199
1. Diseño de estrategia integrada LEED & WELL.....	199
2. Gestión de documentación y registro de evidencias .....	200
3. Pilotaje de prestaciones y ajuste fino .....	200
4. Presentación y auditoría oficial.....	201
Consecuencias Previstas.....	201
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	201
Lecciones Aprendidas .....	202

**Caso práctico 21. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Ejecución de un programa de incubación y aceleración in-house para startups deeptech.....203**

Causa del Problema .....	203
Soluciones Propuestas.....	203
1. Diseño y lanzamiento de "Lab Incubator Program" (LIP) in-house .....	203
2. Incorporación de servicios de valor añadido ligados al real estate .....	203
3. Organización de "Demo Days" y conexión con inversores inmobiliarios.....	204
4. Gobernanza y financiación del programa .....	204
Consecuencias Previstas.....	205
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	205
Lecciones Aprendidas .....	206

**Caso práctico 22. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Optimización fiscal y estructura societaria para proyectos de I+D inmobiliario207**

Causa del Problema .....	207
Soluciones Propuestas.....	207
1. Constitución de un vehículo SOCIMI híbrido con filial operativa.....	207
2. Aprovechamiento de incentivos autonómicos y nacionales.....	207
3. Estructura de coinversión internacional para optimizar doble imposición .....	208
4. Plan de compliance fiscal y monitorización continua .....	208
Consecuencias Previstas.....	209
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	209
Lecciones Aprendidas .....	209

**Caso práctico 23. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Implementación de un sistema BIM-FM y gemelo digital para la gestión integral de infraestructuras científicas.....210**

Causa del Problema .....	210
Soluciones Propuestas.....	210
1. Creación y enriquecimiento del modelo BIM-FM .....	210
2. Integración BIM con CAFM y gemelo digital en tiempo real .....	211
3. Formación y adopción del sistema integrado .....	211
4. Mantenimiento y mejora continua del gemelo y BIM-FM.....	212
Consecuencias Previstas.....	212
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	213
Lecciones Aprendidas .....	213

**Caso práctico 24. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Desarrollo e implementación de plataforma digital de matchmaking científico214**

Causa del Problema .....	214
Soluciones Propuestas.....	214
1. Definición de requerimientos y UX/UI de la plataforma.....	214
2. Desarrollo técnico e integración con sistemas existentes .....	214
3. Lanzamiento piloto y captación de early adopters .....	215



4. Estrategia de promoción y embedding en ecosistema científico .....	215
Consecuencias Previstas.....	216
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	216
Lecciones Aprendidas .....	216
<b>Caso práctico 25. "LABORATORIOS Y HUBS DE INNOVACIÓN DESDE LA PERSPECTIVA INMOBILIARIA." Creación de alianzas público-privadas para el desarrollo y financiación de hubs de innovación .....</b>	<b>217</b>
Causa del Problema.....	217
Soluciones Propuestas.....	217
1. Diseño de la estructura PPP y governance mixta.....	217
2. Movilización de fondos europeos e instrumentos financieros públicos.....	217
3. Plan de comunicación y participación ciudadana .....	218
4. Monitorización y evaluación de resultados .....	218
Consecuencias Previstas.....	219
Resultados de las Medidas Adoptadas.....	219
Lecciones Aprendidas .....	219



## ¿QUÉ APRENDERÁ?



- Estrategias y modelos inmobiliarios para espacios de I+D.
- Fuentes de financiación y estructuras de capital especializadas.
- Criterios de selección y análisis de emplazamientos.
- Modelización financiera y evaluación de viabilidad.
- Principios de diseño y flexibilidad modular.
- Normativa de bioseguridad y licencias de actividad.
- Infraestructura técnica: HVAC, gases y redes eléctricas.
- Conectividad digital, IoT y ciberseguridad.
- Sostenibilidad y certificaciones LEED, BREEAM y WELL.
- Gestión operativa y facility management científico.
- Comercialización y captación de inquilinos ancla.
- Checklists y plantillas prácticas para due diligence.



## Introducción.



En un mundo donde la innovación científica marca el pulso del crecimiento económico y la competitividad global, los laboratorios y hubs de innovación se han convertido en activos inmobiliarios estratégicos de primer orden. Estos espacios híbridos —que combinan infraestructura de alto rendimiento, flexibilidad modular y servicios colaborativos— son hoy el epicentro donde convergen start-ups de biotecnología, corporaciones tecnológicas, universidades y fondos inversores. Gestionar, diseñar y financiar este tipo de activos exige una visión integradora que abarque desde la estrategia de localización hasta la modelización financiera, pasando por la normativa de bioseguridad y los requisitos técnicos más avanzados.

En esta guía práctica descubrirás cómo:

- Entender el ecosistema: Analizaremos la evolución histórica de los parques científicos y distritos de innovación, el rol de los principales actores (inversores, gestores de activos, usuarios ancla) y las tendencias que están redefiniendo la demanda global de espacios de I+D, desde la aplicación de la IA en laboratorios automatizados hasta los nuevos modelos de "virtual labs" flexibles.
- Estructurar y financiar: Te adentrarás en los esquemas de joint ventures público-privadas, SOCIMIs y fondos especializados, aprenderás a combinar equity, deuda y coinversión con mecanismos de financiación paneuropea (BEI, FEDER, Horizon Europe) y evaluar la rentabilidad real de proyectos científicos mediante flujos de caja descontados, TIR apalancada y análisis de sensibilidad.
- Seleccionar y desarrollar: Exploraremos criterios clave para la localización de hubs (proximidad a universidades, conexiones logísticas, dinamismo del talento), los pasos de due diligence técnica y legal sobre terrenos "brownfield" o "greenfield", y las mejores prácticas de diseño modular para laboratorios de biociencias, física o nanociencia, incluyendo soluciones plug-and-play, gemelos digitales y certificaciones LEED/BREEAM/WELL.



- Operar y escalar: Descubrirás cómo implementar planes de mantenimiento predictivo, gestionar contratos de servicios críticos, comercializar el espacio científico con un enfoque "lab-as-a-service" y fidelizar inquilinos ancla. Verás también cómo expandir una cartera paneuropea, abordar riesgos políticos y fiscales, y diseñar estrategias de salida (sale & lease-back, REITs, coinversión con fondos soberanos).
- Aplicar herramientas prácticas: Ponemos a tu disposición checklists y formularios listos para usar —desde due diligence inmobiliaria y compliance de bioseguridad hasta planes de contingencia y roadmaps ESG—, así como casos reales que ilustran alianzas exitosas, optimización energética, implementación de IoT, creación de SOCIMIs científicas y programas de incubación in-house.

Con este compendio, estarás equipado para liderar la transformación de los espacios de innovación como verdaderos motores de progreso, construyendo infraestructuras resilientes, sostenibles y alineadas con las últimas políticas europeas de I+D. ¡Prepárate para convertir cada metro cuadrado de tu portafolio inmobiliario en un laboratorio de oportunidades!